



Stark organisk tillväxt och god lönsamhet

Oktober – december 2022

- Intäkterna ökade med 52,8 procent till 1 440,1 MSEK (942,4).
- Justerad EBITA ökade med 79,6 procent och uppgick till 102,2 MSEK (56,9), motsvarande en justerad EBITA-marginal om 7,1 procent (6,0).
- Resultat före skatt uppgick till 86,0 MSEK (37,4).
- Resultat efter skatt uppgick till 64,6 MSEK (31,0).
- Resultat per aktie uppgick till 2,34 SEK (1,12).
- Nya avtal avseende molntjänster tecknades till ett totalt värde om 142,0 MSEK (177,3), en minskning med 19,9 procent.
- Återkommande intäkter (intäkter från moln- och supporttjänster) uppgick till 387,9 MSEK (326,7), motsvarande en årstakt om 1 551,6 MSEK (1 306,8).
- Styrelsen har beslutat att uppdatera Proacts långsiktiga mål för avkastning på sysselsatt kapital till 20 procent för att bättre reflektera bolagets förvärsstrategi. Målen för tillväxt om 10 procent och EBITA-marginal om 8 procent kvarstår oförändrade.

Januari – december 2022

- Intäkterna ökade med 34,9 procent till 4 756,8 MSEK (3 525,0).
- Justerad EBITA ökade med 54,1 procent och uppgick till 315,0 MSEK (204,4), motsvarande en justerad EBITA-marginal om 6,6 procent (5,8).
- Resultat före skatt uppgick till 244,2 MSEK (151,9).
- Resultat efter skatt uppgick till 191,5 MSEK (117,2).
- Resultat per aktie uppgick till 6,97 SEK (4,27).
- Nya avtal avseende molntjänster tecknades till ett totalt värde om 563,1 MSEK (401,9), en ökning med 40,1 procent.
- Återkommande intäkter (intäkter från moln- och supporttjänster) uppgick till 1 457,2 MSEK (1 194,0).
- Den 1 juli slutfördes förvärvet av sepago GmbH med en köpeskilling, på kassa- och skuldfri basis, om 12 MEUR samt upp till 4 MEUR i tilläggssköpeskilling.
- Styrelsen föreslår att årsstämman beslutar om en utdelning om 1,85 (1,50) SEK per aktie.

Finansiellt sammandrag

Belopp i MSEK	okt-dec 2022	okt-dec 2021	jan-dec 2022	jan-dec 2021
Totala intäkter	1 440,1	942,4	4 756,8	3 525,0
Tillväxt, %	52,8	-4,0	34,9	-3,0
varav valutapåverkan, %	6,2	0,4	4,4	-1,2
varav påverkan från förvärv och avyttringar, %	6,7	9,2	7,7	6,3
Organisk tillväxt, % ¹	39,9	-13,7	22,8	-8,1
Justerad EBITA ²	102,2	56,9	315,0	204,4
Justerad EBITA marginal, %	7,1	6,0	6,6	5,8
Rörelseresultat (EBIT)	88,7	41,6	260,6	166,2
Rörelsemarginal (EBIT), %	6,2	4,4	5,5	4,7
Resultat före skatt	86,0	37,4	244,2	151,9
Nettomarginal, %	6,0	4,0	5,1	4,3
Resultat efter skatt	64,6	31,0	191,5	117,2
Vinstmarginal, %	4,5	3,3	4,0	3,3
Resultat per aktie (utestående aktier), kr ³	2,34	1,12	6,97	4,27
Räntabilitet på sysselsatt kapital, % ⁴	-	-	17,2	13,4
Kassaflöde från den löpande verksamheten	353,1	255,4	442,9	303,6

1) Organisk tillväxt avser finansiell förändring justerad för valutaförändringar, förvärv och avyttringar.

2) EBITA före jämförelsestörande poster.

3) Proact har långsiktiga prestationsaktieprogram, vilka kan ge upphov till utspädningsseffekt om maximalt 1,34 procent. Bolaget har återköpt egna aktier som finns i eget förvar vilket påverkar nyckeltal ovan.

4) Beräknas endast för helår och rullande 12 månader.

Om Proact

Proact är Europas ledande specialist inom data- och informationshantering med fokus på molntjänster och datacenterlösningar. Vi hjälper våra kunder att lagra, koppla samman, skydda, säkra och skapa värde genom data, med fokus på förbättrad flexibilitet, produktivitet och effektivitet. Vi har genomfört tusentals framgångsrika projekt världen över, har mer än 4 000 kunder och hanterar hundratals petabyte information i molnet. Proactkoncernen har fler än 1 200 anställda med verksamhet i 13 länder i Europa och i USA. Proact grundades 1994 och moderbolaget Proact IT Group AB (publ) är noterat på Nasdaq Stockholm sedan 1999 under symbolen PACT.

Kommentarer från Proacts VD



"Ytterligare ett starkt kvartal för Proact"

Ett mycket starkt fjärde kvartal 2022, med fortsatt hög omsättnings-tillväxt och god lönsamhet, avslutade ett riktigt bra år för Proact. Intäkterna under kvartalet uppgick till 1 440 MSEK (942), vilket motsvarar en tillväxt på 53 procent. Organiskt var intäktsökningen 40 procent, med en organisk tillväxt om 65 procent för system och 8 procent för tjänster. Våra återkommande intäkter, det vill säga intäkter från kontrakterade moln- och supporttjänster, fortsätter att utvecklas starkt. Totalt ökade de med 19 procent inklusive bidragen från förvärvade ahd och sepago, till en årstakt om 1 552 MSEK (1 307) och organiskt ökade de med 7 procent.

År 2021 präglades det fjärde kvartalet av leveransförseningar för våra system vilket resulterade i en betydlig lägre omsättning än normalt. I enlighet med våra tidigare kommunicerade förväntningar har leveranstiderna successivt normaliserats under andra halvåret 2022 vilket haft en positiv effekt på intäkterna i fjärde kvartalet 2022. Dessutom var efterfrågan på våra systemlösningar fortsatt god under kvartalet, delvis som en följd av senarelagda investeringar hos våra kunder under pandemiåren, vilket ytterligare bidragit till omsättningstillväxten.

Även efterfrågan på våra tjänster har varit fortsatt god under kvartalet och vi slöt avtal för kontrakterade molntjänster om 142 MSEK (177). Förra året påverkades positivt av en stor affär i UK, medan vi detta år sett en god efterfrågan hos många kunder med särskilt god tillväxt i BU West och i BU Nordic & Baltics i det fjärde kvartalet. Vår konsultaffär och vår supportaffär visar också god tillväxt, kopplat till den starka systemtillväxten samt tack vare god efterfrågan på vår kompetens inom bland annat molntjänster.

Vi ser än så länge ingen negativ påverkan på efterfrågan för våra lösningar och tjänster som en effekt av en ökad makroekonomisk oro. Vi ser att inflationen lett till ökade kostnader för oss, men vi har, hittills, till stor del kompenserat oss genom prisjusteringar, och därmed sett en relativt begränsad effekt på vår bruttomarginal. Våra sälj- och administrationskostnader ökade i kvartalet, både på grund av

kostnadsinflation och då den höga försäljningen leder till högre provisionskostnader.

Justerad EBITA under kvartalet ökade till 102 MSEK (57) motsvarande en marginal på 7,1 procent (6,0), framför allt som ett resultat av de ökade intäkterna i kombination med relativt oförändrade bruttomarginaler.

Våra långsiktiga mål om 10 procents omsättningstillväxt, varav cirka hälften organisk, och 8 procent EBITA-marginal kvarstår. Omsättningstillväxten överträffade vi med råge i år. Den kraftiga tillväxten i systemaffären under 2022 beror dock till stor del på lägre försäljning under föregående år till följd av leveransförseningar samt försiktighet i investeringsbeslut under covid 19-pandemin. Även om vår EBITA-marginal förbättrades under 2022 har vi fortfarande arbete kvar att göra för att nå målet, vilket vi har fullt fokus på i våra strategiska initiativ kring till exempel kontrakterade molntjänster. Vi har tillsammans med styrelsen sett över vårt mål för sysselsatt kapital vilket vi beslutat att sänka från 25 till 20 procent, vilket är ett mål mer i linje med vår förväxstrategi.

Det goda resultatet i år är ett resultat av både våra medarbetares hårda arbete och samarbetet med våra partners. Under kvartalet fick vi bland annat flera utmärkelser av Dell vilket vi är mycket stolta över. Vi har också fått vår managerade tjänst för container-utveckling, Proact Managed Container Platform, certifierad av Kubernetes, vilket gör den ännu attraktivare för potentiella kunder.

Jag vill avsluta med att tacka alla våra kompetenta och dedikerade medarbetare för ett riktigt bra 2022. Sammantaget är vi väl positionerade inför kommande år och jag ser med tillförsikt fram mot 2023.

Solna 9 februari, 2023

Jonas Hasselberg
VD och koncernchef

Koncernens utveckling oktober-december

Intäkter och resultat

Under fjärde kvartalet uppgick bolagets totala intäkter till 1 440,1 MSEK (942,4), en ökning med 52,8 procent. Valutakursförändringar påverkade med 6,2 procent, förvärv och avyttringar påverkade med 6,7 procent, och organiskt ökade intäkterna med 39,9 procent.

Systemintäkterna ökade med 76,9 procent till 912,7 MSEK (515,9) och organiskt ökade de med 65,0 procent jämfört med samma period föregående år, tack vare en god underliggande efterfrågan i samtliga Business Units, samt leveranser av tidigare beställda system då leveranstiderna för system nu normaliserats.

Tjänsteintäkterna ökade med 22,7 procent till 522,0 MSEK (425,4) och organiskt med 8,5 procent, med god efterfrågan inom samtliga tjänsteområden. Tjänsteintäkterna utgjorde 36,3 procent (45,0) av bolagets totala intäkter under kvartalet.

Nya avtal avseende molntjänster tecknades under kvartalet till ett totalt värde om 142,0 MSEK (177,3). Avtalen har normalt en löptid på tre till fem år. De totala intäkterna avseende molntjänster ökade med 21,1 procent och uppgick till 250,4 MSEK (206,8). Organiskt ökade de med 5,3 procent. Återkommande intäkter, det vill säga intäkter från moln- samt supporttjänster, uppgick till 387,9 MSEK (326,7), vilket motsvarar en årstakt om 1 551,6 MSEK (1 306,8). Detta motsvarar en ökning i kvartalet om 18,7 procent varav den organiska ökningen var 6,8 procent.

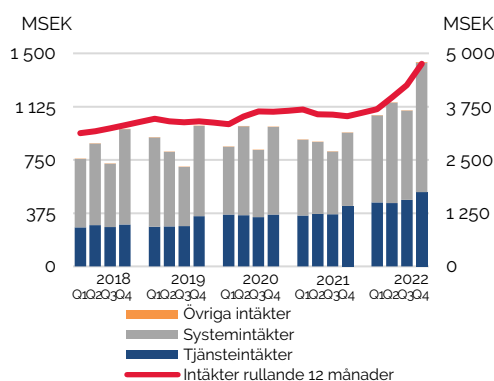
Bruttomarginalen var i stort sett oförändrad i kvartalet jämfört med samma period föregående år, med en ökad bruttomarginal inom

systemaffären, medan tjänstemarginalen minskat. Detta beror delvis på att kostnadsökningar hittills inte fullt ut kunnat kompenseras av prisökningar samt också på en ökad andel inhyrd personal som ett resultat av brist på egen kvalificerad IT kompetens på vissa av våra marknader.

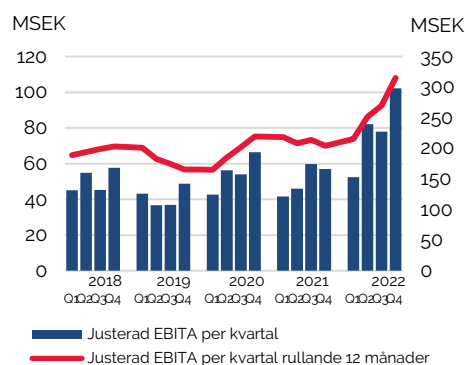
Försäljnings- och administrationskostnader ökade organiskt med 27,8 procent, framför allt på grund av ökade försäljningsomkostnader kopplat till den ökade försäljningen, men också på grund av inflationsdrivna kostnadsökningar. Justerad EBITA ökade med 79,6 procent jämfört med samma period föregående år och uppgick till 102,2 MSEK (56,9) som ett resultat av den ökade försäljningen. Justerad EBITA-marginal ökade till 7,1 procent (6,0) tack vare den ökade försäljningen. Resultat före skatt uppgick till 86,0 MSEK (37,4).

Proact särredovisar jämförelsestörande poster för att tydliggöra utvecklingen i den underliggande verksamheten. Med jämförelsestörande poster avses poster som är icke återkommande och avviker från den normala verksamheten. Under fjärde kvartalet 2022 uppgick jämförelsestörande poster redovisade i EBITA till 3,8 MSEK, vilket avser kompensation från en leverantör avseende konsulttjänster. Detta har också föranlett en nedskrivning av immateriella tillgångar på motsvarande belopp, och nettot av jämförelsestörande poster i rörelseresultatet var därmed 0,1 MSEK (5,8) och avser transaktionskostnader för genomförda förvärv.

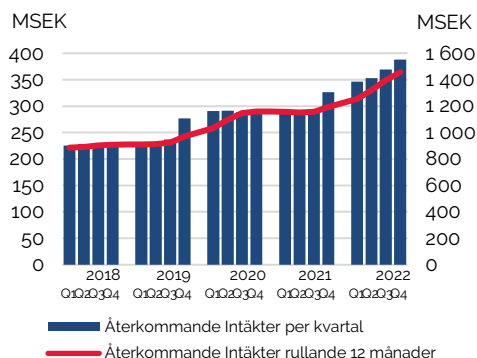
Intäkter



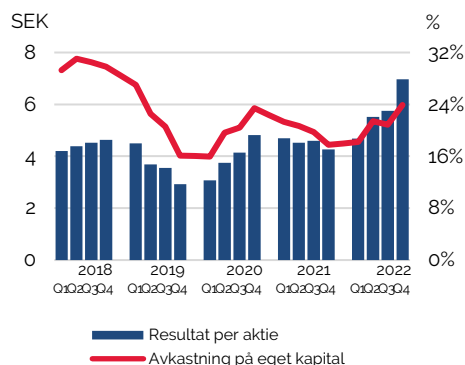
Justerad EBITA



Återkommande intäkter



Resultat per aktie, SEK och avkastning på eget kapital rullande 12 månader, %



Koncernens utveckling januari-december

Intäkter och resultat

Under året uppgick bolagets totala intäkter till 4 756,8 MSEK (3 525,0), en ökning med 34,9 procent. Valutakursförändringar påverkade positivt med 4,4 procent och förvärv och avyttringar påverkade positivt med 7,7 procent. Organiskt ökade intäkterna med 22,8 procent.

Systemintäkterna ökade med 42,9 procent till 2 861,4 MSEK (2 002,4) och organiskt var ökningen 35,2 procent. Tjänsteintäkterna ökade med 24,3 procent till 1 889,0 MSEK (1 519,4) och organiskt var ökningen 6,3 procent. Tjänsteintäkterna utgjorde 39,7 procent (43,1) av bolagets totala intäkter under året.

Nya avtal avseende molntjänster tecknades under året till ett totalt värde om 563,1 MSEK (401,9). Avtalen har normalt en löptid på tre till fem år. De totala intäkterna avseende molntjänster ökade med 30,0 procent och uppgick till 943,8 MSEK (726,0). Organiskt ökade de med 5,4 procent.

Bruttomarginalen minskade under året jämfört med föregående år, framför allt inom tjänsteaffären dels då kostnadsökningar hittills inte fullt ut kunnat kompenseras av prisökningar, samt på grund av en högre andel inhyrd personal.

Försäljnings- och administrationskostnader ökade organiskt med 9,7 procent framför allt på grund av ökade försäljningsomkostnader kopplat till den ökade försäljningen, men också på grund av ett allmänt ökat kostnadsläge.

Justerad EBITA ökade med 54,1 procent jämfört med föregående år och uppgick till 315,0 MSEK (204,4). Justerad EBITA-marginal var 6,6 procent (5,8). Resultat före skatt uppgick till 244,2 MSEK (151,9).

Intäkter per bransch

	okt-dec 2022	okt-dec 2021	jan-dec 2022	jan-dec 2021
Belopp i MSEK				
Telekom	81,5	67,1	425,8	367,0
Bank, Finans	94,7	94,3	312,8	331,1
Energi	69,8	50,4	251,2	208,3
Tillverkande industri	208,9	118,6	675,2	441,7
Media	31,3	22,4	113,3	86,3
Handel & Tjänster	329,8	177,3	970,3	628,4
Offentlig sektor	422,8	230,1	1 272,9	874,0
Övrigt	201,3	182,2	735,3	588,0
Totala intäkter	1 440,1	942,4	4 756,8	3 525,0

Under året uppgick jämförelsestörande poster i rörelseresultatet till 5,8 MSEK (6,9), och avser transaktionskostnader för förvärv. I EBITA uppgick jämförelsestörande poster till 2,0 MSEK (6,9), vilket också inkluderar kompensation från en leverantör redovisat som övriga intäkter, vilket i rörelseresultatet har motverkats av motsvarande nedskrivning av immateriella tillgångar.

	okt-dec 2022	okt-dec 2021	jan-dec 2022	jan-dec 2021
Belopp i MSEK				
Totala intäkter	1 440,1	942,4	4 756,8	3 525,0
Kostnad för sålda varor och tjänster exkl. avskrivningar	-1 077,0	-694,7	-3 557,5	-2 589,9
Bruttoresultat exkl. avskrivningar	363,1	247,7	1 199,3	935,1
Bruttomarginal exkl. avskrivningar, %	25,2	26,3	25,2	26,5
Rörelsens kostnader exkl. avskrivningar	-215,7	-150,9	-720,4	-579,5
Justerad EBITDA¹	143,6	96,8	475,1	355,5
Justerad EBITDA marginal, %	10,0	10,3	10,0	10,1
Av- och nedskrivningar på materiella anläggningstillgångar	-41,3	-39,9	-160,1	-151,2
Justerad EBITA¹	102,2	56,9	315,0	204,4
Justerad EBITA marginal, %	7,1	6,0	6,6	5,8
Av- och nedskrivningar på immateriella anläggningstillgångar	-17,3	-9,5	-52,5	-31,2
Jämförelsestörande poster i EBITA	3,8	-5,8	-2,0	-6,9
Rörelseresultat (EBIT)	88,7	41,6	260,6	166,2
Rörelsemarginal (EBIT), %	6,2	4,4	5,5	4,7

1) EBITDA resp. EBITA före jämförelsestörande poster.

Kassaflöde

Oktober-december

För kvartalet var kassaflödet 209,3 MSEK (136,4), varav 353,4 MSEK (255,4) från den löpande verksamheten. Förändring av rörelsekapitalet påverkade kassaflödet med 198,8 MSEK (143,4), framför allt genom ökade leverantörs- och operativa skulder om 519,2 till viss del motverkade av ökade kundfordringar om 243,5 MSEK.

Januari – december

För året var kassaflödet 12,2 MSEK (-26,3), varav 443,2 MSEK (303,6) från den löpande verksamheten. Kassaflöde från förändringar i rörelsekapitalet uppgick till -20,5 MSEK (-50,0), där ökningen av kund- och övriga operativa fordringar till stor del motverkades av en ökning i leverantörs- och operativa skulder. Kassaflödet från investeringsverksamheten var -194,3 MSEK (-404,6), vilket framför allt förklaras av betald köpeskilling för sepago. För 2021 utgjordes kassaflödet från investeringsverksamheten framför allt av betald köpeskilling för Conoa och för ahd. Under perioden har amorteringar på leasingsskulder gjorts med 133,1 MSEK.

Investeringar

Under året 2022 har 41,0 MSEK (50,3) investerats i anläggningstillgångar, varav 9,8 MSEK (16,4) i Proact Finance avseende kundleveranser.

Finansiell ställning

Likvida medel uppgick till 505,7 MSEK per den 31 december 2022, jämfört med 463,9 MSEK föregående år. Av total checkräkningskredit om 159,2 MSEK har inget nyttjats. Banklån uppgick till 440,7 MSEK och avser en treårig revolverande kreditfacilitet som Proact slöt avtal om under det tredje kvartalet 2021. Faciliteten uppgår totalt till 600,0 MSEK och kan förlängas upp till två år. Under 2022 har optionen att förlänga faciliteten ett år utnyttjats.

Investeringar i IT-utrustning för molnverksamheten finansieras genom leasingavtal.

Vid periodens slut uppgick koncernens soliditet till 21,8 procent (21,0).

Nettoskuld

	31 dec	30 sep	31 dec	30 sep
Belopp i MSEK	2022	2022	2021	2021
Likvida medel	505,7	284,9	463,9	320,6
Checkräkningskredit	-	-	-	-
Skulder till kreditinstitut, exkl. skulder avseende finansiell leasing	-442,1	-507,4	-484,0	-257,0
Nettokassa (+)/Nettoskuld (-) exkl. finansiell leasing	63,6	-222,4	-20,1	63,5
Skulder avseende finansiell leasing	-290,6	-261,4	-241,2	-223,2
Nettokassa (+)/Nettoskuld (-) inkl. finansiell leasing	-227,0	-483,9	-261,3	-159,7
Outnyttjad checkräkningskredit	159,2	158,9	158,2	158,0
Total checkräkningskredit	159,2	158,9	158,2	158,0

Skatt

Koncernens skattekostnad innefattar summa aktuell skatt och uppskjuten skatt beräknad utifrån gällande skattesatser i respektive land. Den redovisade skattekostnaden uppgår för året till 52,6 MSEK (34,7), motsvarande en effektiv skatt om 21,5 procent (22,9).

Återköp av egna aktier

Årsstämman den 5 maj 2022 bemyndigade styrelsen att förvärva upp till 10 procent av bolagets aktier fram till nästa årsstämma. Per den 31 december 2022 har inga aktier förvärvats inom detta bemyndigande.

Bolaget innehar 546 807 aktier i eget förvar per den 31 december 2022, vilket motsvarar 2,0 procent av totalt antal aktier.

Medarbetare

Den 31 december 2022 uppgick antalet anställda till 1 253 (1 178), varav förvärvet av ahd har bidragit med 113 personer och sepago har bidragit med 80 personer.

Moderbolaget i sammandrag

Moderbolagets totala intäkter under perioden uppgick till 139,9 MSEK (105,2). Resultat före skatt uppgick till 73,8 MSEK (39,4).

Moderbolagets skuld i gemensamt koncernvalutakonto uppgick per den 31 december 2022 till 312,9 MSEK (220,3).

Antalet anställda i moderbolaget uppgick vid periodens slut till 18 personer (17).

Moderbolagets verksamhet har varit oförändrad under perioden. Inga väsentliga transaktioner med närstående har skett.

Business Units

Nordic & Baltics

Danmark, Estland, Finland, Lettland, Litauen, Norge, Sverige och USA

Nettoomsättning



jan-dec 2022

Intäkter och resultat

Oktober – december

I Nordic & Baltics ökade intäkterna under kvartalet med 52,3 procent och organiskt med 48,7 procent, där skillnaden förklaras av valutakurseffekter. Systemintäkterna ökade med 67,8 procent och organiskt med 64,3 procent, med en stark ökning i flertalet länder, delvis som ett resultat av normaliserade leveranstider, men också tack vare fortsatt hög efterfrågan. Tjänsteintäkterna ökade med 18,0 procent och organiskt med 14,3 procent, med en god tillväxt inom supportaffären, bland annat kopplat till den starka systemförsäljningen, samt en fortsatt god tillväxt inom konsulttjänster.

Justerad EBITA uppgick till 65,4 MSEK (28,7) och EBITA-marginalen uppgick till 8,2 procent (5,5) för kvartalet. EBITA ökade som ett resultat av de ökade intäkterna, vilket även förklarar ökningen i EBITA-marginal.

Januari – december

I Nordic & Baltics ökade intäkterna under året med 33,1 procent och organiskt ökade de med 31,5 procent. Systemintäkterna ökade med 42,4 procent och organiskt var ökningen 42,8 procent. Systemintäkterna utvecklades positivt inom flertalet länder tack vare god efterfrågan och en normalisering av leveranstiderna under det andra halvåret. Tjänsteintäkterna ökade med 13,6 procent och organiskt ökade de med 7,6 procent, med god efterfrågan inom samtliga tjänstesegment, och framför allt för konsultaffären.

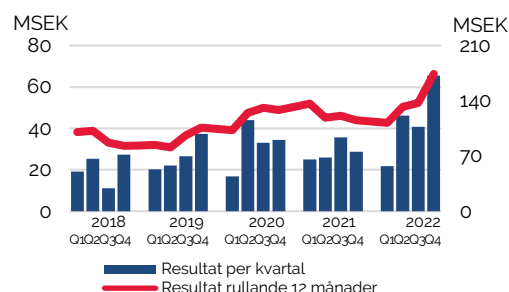
Justerad EBITA uppgick till 174,1 MSEK (115,3) och EBITA-marginalen uppgick till 6,9 procent (6,1) för året. I Nordic & Baltics utvecklades EBITA samt EBITA-marginal positivt framför tack vare intäktstillväxten.

Belopp i MSEK	okt-dec 2022	okt-dec 2021	förändring, %	jan-dec 2022	jan-dec 2021	förändring, %
Systemintäkter	608,4	362,6	67,8	1 825,9	1 282,6	42,4
Tjänsteintäkter	192,4	163,1	18,0	680,7	599,0	13,6
varav supportintäkter	82,7	68,2	21,2	303,6	268,7	13,0
varav intäkter från molntjänster	52,9	49,2	7,6	197,4	185,6	6,4
varav konsultintäkter	56,8	45,7	24,3	179,6	144,7	24,1
Övrigt	0,5	0,5	-1,6	1,6	2,2	-27,7
Totala intäkter	801,2	526,2	52,3	2 508,2	1 883,8	33,1
Justerad EBITA	65,4	28,7	127,7	174,1	115,3	50,9
Marginal, %	8,2	5,5		6,9	6,1	

Intäkter



Justerad EBITA





jan-dec 2022

Intäkter och resultat

Oktober – december

I UK ökade intäkterna under kvartalet med 37,8 procent och organiskt med 30,8 procent, där skillnaden förklaras av valutakurseffekter. Systemintäkterna ökade med 84,5 procent, och organiskt med 75,1 procent. Intäktsökningen beror dels på en högre försäljningstakt än föregående år, och dels på påverkan av leveransförseningar under föregående års sista kvartal. Tjänsteintäkterna ökade med 8,7 procent, och ökade organiskt med 3,1 procent. Intäkter från molntjänster växte tack vare leveransstarter hos nya kunder, medan supportförsäljningen minskade organiskt på grund av svagare systemförsäljning tidigare under året. Konsultaffären växte tack vare god efterfrågan.

Justerad EBITA uppgick till 6,3 MSEK (3,0) och EBITA-marginalen uppgick till 3,5 procent (2,3) för kvartalet. EBITA samt EBITA-marginal ökade tack vare ökade intäkter, delvis motverkat av lägre bruttomarginal inom tjänsteaffären.

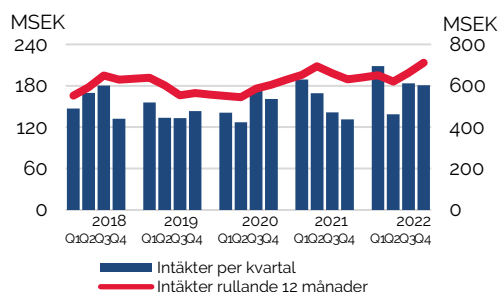
Januari – december

I UK ökade intäkterna under året med 12,9 procent, med en organisk ökning av intäkter om 6,9 procent, där skillnaden förklaras av valutakurseffekter. Systemintäkterna ökade med 20,5 procent, medan de organiskt ökade med 14,1 procent med en generellt bättre efterfrågan under 2022 än tidigare år, samt en normalisering av leveranstider under andra halvåret. Tjänsteintäkterna ökade med 5,4 procent, men minskade organiskt med 0,2 procent där molntjänsterna visar god tillväxt, vilket motverkats av minskade supportintäkter kopplade till tidigare svag systemförsäljning.

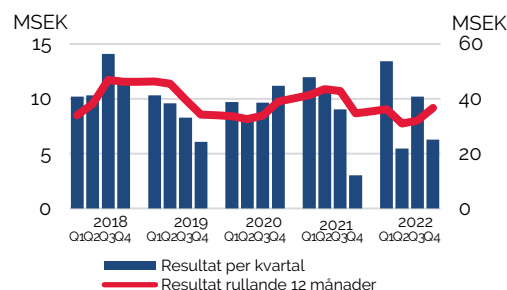
Justerad EBITA uppgick till 36,4 MSEK (34,7) och EBITA-marginalen uppgick till 5,1 procent (5,5) under året. EBITA påverkades positivt av de ökade intäkterna, medan EBITA-marginalen påverkades negativt av lägre bruttomarginaler inom tjänsteaffären.

Belopp i MSEK	okt-dec 2022	okt-dec 2021	förändring, %	jan-dec 2022	jan-dec 2021	förändring, %
Systemintäkter	91,0	49,3	84,5	372,4	309,1	20,5
Tjänsteintäkter	88,8	81,7	8,7	338,4	321,1	5,4
varav supportintäkter	27,2	26,6	2,3	104,1	108,2	-3,8
varav intäkter från molntjänster	51,7	46,6	11,0	196,2	177,5	10,6
varav konsultintäkter	9,9	8,5	16,2	38,1	35,4	7,5
Övrigt	0,8	-	-	0,8	-	-
Totala intäkter	180,7	131,1	37,8	711,6	630,2	12,9
Justerad EBITA	6,3	3,0	140,4	36,4	34,7	4,7
Marginal, %	3,5	2,3		5,1	5,5	

Intäkter



Justerad EBITA





Intäkter och resultat

Oktober – december

I West ökade intäkterna under kvartalet med 44,4 procent och organiskt ökade de med 34,6 procent, där skillnaden förklaras av valutakurseffekter. Systemintäkterna ökade med 131,1 procent och organiskt med 117,3 procent, där ett flertal stora affärer levererades under kvartalet efter flera kvartal med låga systemintäkter. Tjänsteintäkterna ökade med 15,8 procent och organiskt med 7,3 procent, där framför allt molntjänsterna fortsätter att visa god organisk tillväxt som ett resultat av stark efterfrågan.

Justerad EBITA uppgick till 13,7 MSEK (12,3) och EBITA-marginalen uppgick till 5,5 procent (7,1) för kvartalet där EBITA ökade tack vare den ökade försäljningen, men där lägre bruttomarginaler och ökade sälj- och administrationskostnader ledde till en minskad EBITA-marginal.

Januari – december

I West ökade intäkterna under året med 20,2 procent och organiskt var ökningen 14,7 procent. Systemintäkterna ökade med 33,9 procent och organiskt med 27,8 procent, framför allt som ett resultat av den starka försäljningen i det fjärde kvartalet. Tjänsteintäkterna ökade med 15,2 procent och organiskt var ökningen 9,9 procent, med en god underliggande efterfrågan på framför allt moln- och konsulttjänster.

Justerad EBITA uppgick till 45,3 MSEK (22,8) och EBITA-marginalen uppgick till 5,6 procent (3,4) för året.

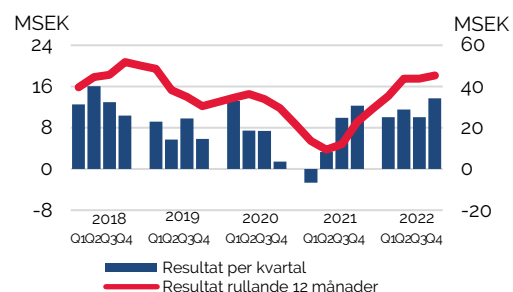
Lönsamhetsförbättringen är ett resultat av både högre intäkter och det effektivitetsprogram som genomfördes under början av 2021.

Belopp i MSEK	okt-dec 2022	okt-dec 2021	förändring, %	jan-dec 2022	jan-dec 2021	förändring, %
Systemintäkter	98,7	42,7	131,1	240,9	179,8	33,9
Tjänsteintäkter	149,8	129,3	15,8	564,9	490,5	15,2
varav supportintäkter	14,1	13,2	6,8	54,9	50,9	7,9
varav intäkter från molntjänster	97,5	80,6	21,0	368,7	316,4	16,5
varav konsultintäkter	38,2	35,5	7,5	141,3	123,3	14,6
Övrigt	-	-0,2	-111,6	-	-	-
Totala intäkter	248,4	172,0	44,4	805,8	670,6	20,2
Justerad EBITA	13,7	12,3	11,4	45,3	22,8	98,7
Marginal, %	5,5	7,1		5,6	3,4	

Intäkter



Justerad EBITA





jan-dec 2022

Intäkter och resultat

Oktober – december

I Central ökade intäkterna med 80,4 procent under kvartalet och organiskt med 16,0 procent. Förvärvet av ahd bidrog positivt till framför allt intäkterna från molntjänster, men även till system- och konsultintäkterna och sepago bidrog positivt framför allt till konsultintäkterna, men även till system- och molntjänsterna. Systemintäkterna ökade med 92,6 procent och organiskt med 26,9 procent med flera större affärer levererade under kvartalet. Tjänsteintäkterna ökade med 71,1 procent och organiskt med 7,1 procent, tack vare en god underliggande efterfrågan på konsult- och molntjänster.

Justerad EBITA uppgick till 15,8 MSEK (11,3) och EBITA-marginalen uppgick till 7,1 procent (9,1) för kvartalet. I Central påverkades EBITA positivt av bidragen från ahd och sepago, medan EBITA-marginalen minskade på grund av lägre bruttomarginal samt ökade försäljningskostnader kopplade till intäktsstillväxten, samt ökade administrationskostnader.

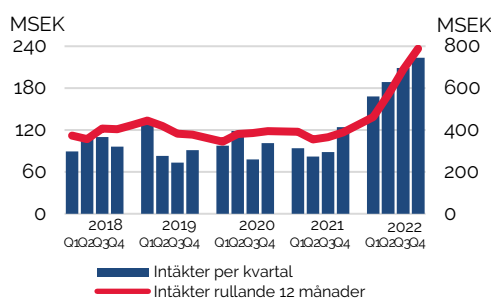
Januari – december

I Central ökade intäkterna med 103,3 procent under året och organiskt ökade de med 18,5 procent, tack vare en god underliggande efterfrågan. Systemintäkterna ökade med 88,8 procent och organiskt ökade de med 29,8 procent, med både normaliserade leveranstider och en god underliggande efterfrågan. Tjänsteintäkterna ökade med 125,6 procent och organiskt ökade de med 4,8 procent, tack vare en god tillväxt för support- och konsulttjänster.

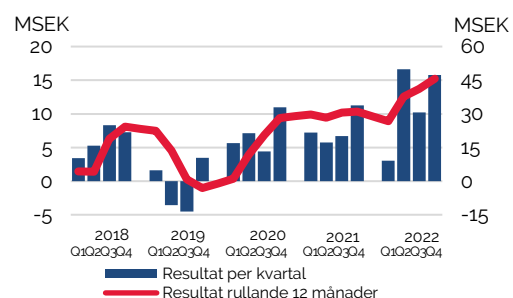
Justerad EBITA uppgick till 45,7 MSEK (30,9) och EBITA-marginalen uppgick till 5,8 procent (8,0) för året. I Central påverkades EBITA positivt framför allt av förvärven av ahd och sepago. EBITA-marginalen minskade som ett resultat av minskade bruttomarginaler samt ökade försäljnings- och administrationskostnader.

Belopp i MSEK	okt-dec 2022	okt-dec 2021	förändring, %	jan-dec 2022	jan-dec 2021	förändring, %
Systemintäkter	113,5	59,0	92,6	416,4	220,6	88,8
Tjänsteintäkter	109,7	64,1	71,1	372,3	165,0	125,6
varav supportintäkter	13,5	10,2	33,1	48,9	38,7	26,4
varav intäkter från molntjänster	65,3	42,5	53,6	242,2	96,3	151,6
varav konsultintäkter	30,9	11,4	169,7	81,2	30,1	170,1
Övrigt	0,3	0,9	-61,1	0,5	2,6	-80,6
Totala intäkter	223,6	123,9	80,4	789,2	388,2	103,3
Justerad EBITA	15,8	11,3	40,5	45,7	30,9	47,8
Marginal, %	7,1	9,1		5,8	8,0	

Intäkter



Justerad EBITA





Intäkter och resultat

Oktober – december

Proact Finance intäkter ökade något jämfört med samma period föregående år, och uppgick till 13,9 MSEK (13,2). Finansnetto uppgick till 0,5 MSEK (0,8). Resultat före skatt uppgick till -0,4 MSEK (0,4).

Januari – december

Proact Finance intäkter minskade för året jämfört med föregående år på grund av en minskning i finansierad volym, som ett resultat av beslutet under 2021 att i större utsträckning erbjuda externa finansieringslösningar, och uppgick till 43,1 MSEK (51,4). Finansnetto uppgick till 2,6 MSEK (3,5). Resultat före skatt uppgick till 5,3 MSEK (9,9). Framtida kontrakterade kassaflöden från Proact Finance uppgår till 100,7 MSEK (129,4), en minskning med 22,2 procent.

Belopp i MSEK	okt-dec 2022	okt-dec 2021	förändring, %	jan-dec 2022	jan-dec 2021	förändring, %
Intäkter	13,9	13,2	4,8	43,1	51,4	-16,2
EBIT	-0,9	-0,4	110,0	2,7	6,5	-58,9
Finansnetto	0,5	0,8	-44,8	2,6	3,5	-25,2
Resultat före skatt	-0,4	0,4	-196,4	5,3	9,9	-47,2

Rörelsesegment

Nordics & Baltics: Danmark, Estland, Finland, Lettland, Litauen, Norge, Sverige och USA | **UK:** Storbritannien | **West:** Belgien och Nederländerna | **Central:** Tjeckien och Tyskland | **Proact Finance:** Proacts finansbolag i egen regi redovisas separat då bolaget supporterar samtliga geografiska regioner.

jan-dec 2022 Belopp i MSEK	Nordics & Baltics	UK	West	Central	Proact Finance	Koncern- gemensamt	Elimineringar	Koncernen
Totala intäkter	2 508,2	711,6	805,8	789,2	43,1	171,7	-272,7	4 756,8
EBITDA före jämförelsestörande poster	209,7	83,6	78,8	73,6	2,7	26,3	-	475,1
Av- och nedskrivningar materiella anläggningstillgångar	-35,6	-47,2	-33,5	-27,9	-	-15,8	-	-160,1
EBITA före jämförelsestörande poster	174,1	36,4	45,2	45,7	2,7	11,0	-	315,1
Jämförelsestörande poster	-	-	-	-5,8	-	3,8	-	-2,0
EBITA	174,1	36,4	45,2	39,9	2,7	14,8	-	313,1
Av- och nedskrivningar immateriella anläggningstillgångar	-5,7	-5,1	-7,9	-23,1	-	-10,7	-	-52,5
EBIT	168,4	31,3	37,3	16,9	2,7	4,1	-	260,6
Finansnetto	-3,1	-3,0	-2,9	-4,2	2,6	-5,7	-	-16,4
Resultat före skatt	165,2	28,3	34,4	12,6	5,3	-1,6	-	244,2
Skatt								-52,6
Periodens resultat								191,5

jan-dec 2021 Belopp i MSEK	Nordics & Baltics	UK	West	Central	Proact Finance	Koncern- gemensamt	Elimineringar	Koncernen
Totala intäkter	1 884,0	630,0	671,0	388,0	51,0	134,0	-233,0	3 525,0
EBITDA före jämförelsestörande poster	155,2	84,1	55,9	45,0	6,5	9,0	-	355,5
Av- och nedskrivningar materiella anläggningstillgångar	-39,8	-49,3	-33,1	-14,0	-	-14,9	-	-151,2
EBITA före jämförelsestörande poster	115,3	34,8	22,8	30,9	6,5	-5,9	-	204,4
Jämförelsestörande poster	-1,2	-	-	-5,8	-	-	-	-6,9
EBITA	114,2	34,8	22,8	25,2	6,5	-5,9	-	197,5
Av- och nedskrivningar immateriella anläggningstillgångar	-4,3	-6,9	-7,9	-4,3	-	-7,8	-	-31,2
EBIT	109,9	27,8	14,9	20,8	6,5	-13,7	-	166,2
Finansnetto	-13,0	-3,3	-2,5	-1,6	3,5	2,7	-	-14,3
Resultat före skatt	96,9	24,5	12,4	19,2	9,9	-11,0	-	151,9
Skatt								-34,7
Periodens resultat								117,2

Marknadsöversikt

Den marknad som Proact verkar på och de kunder vi arbetar med påverkas av flera långsiktiga trender. Vi följer aktivt marknadsutvecklingen samt intervjuar regelbundet våra kunder för att säkerställa att vi positionerar oss rätt, utvecklar nya affärsmöjligheter och stärker vår konkurrenskraft. Sättet marknadstrenderna påverkar våra kunder driver till stor del vår strategiska riktning och dagliga verksamhet. De tre viktigaste kundtrenderna är:

- Digitalisering och värdeskapande från data
- Nyttjandet av hybrida moln för att möjliggöra en mer flexibel och agil IT leverans
- Ökad oro för cyberattacker och säkerhetsrisker i alltmer komplexa IT-miljöer

Affärstrend: Digitalisering

Digitalisering är ett resultat av samhällets digitala förändring och har skapat nya kundbehov, beteenden och krav. Denna utveckling leder till att verksamheter behöver digitalisera för att effektivisera verksamhetsprocesser, behålla marknadsandelar och inte riskera att förlora intäkter, kunder och medarbetare. Den snabba digitaliseringen banar dessutom väg för nya typer av IT- och datadrivna affärsmodeller där företag upptäcker nya möjligheter att driva sin tillväxt och utveckla sin verksamhet. Digitaliseringen möjliggör, till exempel, nya sätt att analysera och bearbeta data – ofta med hjälp av IT-driven automatisering och artificiell intelligens (AI). IT-avdelningarna behöver balansera dessa möjligheter med risker kring ökad komplexitet, resursbegränsningar, och allt snävare IT-budgetar.

Tekniktrend: Hybrida moln

Olika typer av verksamhetsdata, arbetsflöden och applikationer har olika krav, och verksamheter behöver värdera sina behov av

skalbarhet, flexibilitet, tillgänglighet, säkerhet, och juridiska aspekter när de definierar vilken typ av lösning som passar just dem bäst. Men genom att kombinera olika typer av leveransmodeller börjar allt fler verksamheter nu att bygga hybrida molnlösningar som sömlöst kombinerar olika typer av privata, driftade, och publika molntjänster.

En väl uppsatt hybrid IT-miljö möjliggör snabbare, säkrare och effektivare respons på affärsbehov samt ger organisationer nya möjligheter att driva egen innovation, öka flexibiliteten, enklare flytta data och applikationer, och snabbare allokera IT resurser. Hur verksamheterna balanserar användningen av olika IT-leveransmodeller varierar beroende på bransch, kompetens-tillgänglighet och verksamhetens strategiska mål och inriktning.

Säkerhetstrend: Ökande cyberhot och dataintrång

Brister i IT-säkerheten kan leda till verksamhetsstörningar med katastrofala konsekvenser. Antalet cyberhot och dataintrång har ökat kraftigt på grund av snabb teknisk utveckling och ökad digitalisering. Verksamheter kämpar nu med ökningen av säkerhetshot samt skärpta regelkrav och kommersiella krav sedan GDPR infördes 2018, något som tvingar verksamheter att säkerställa strikt kontroll över sin datahantering och placering av data. Med ökad digitalisering och en mer komplex värld där distribuerad och ostrukturerade data ökar på grund av "Internet of things"-enheter och edge computing så ökar även antalet tänkbara angreppspunkter som möjliggör säkerhetsöverträdelser.

Många verksamheter saknar egna resurser för att hantera säkerhetshoten, vilket gör att de riskerar att gå miste om affärsmöjligheter, tappa försäljning, skada företagets anseende eller potentiellt behöva hantera missnöjda kunder.

Övrig information

Händelser efter balansdagen

Inga väsentliga händelser har inträffat efter balansdagen.

Transaktioner med närstående

Inga transaktioner mellan Proact och närstående, som väsentligen påverkat koncernens ställning och resultat, har ägt rum under kvartalet.

Risker och osäkerhetsfaktorer i verksamheten

På kort sikt påverkas Proact inte i någon betydande omfattning av Rysslands invasion av Ukraina. På längre sikt kan påverkan på den globala ekonomin, i form av inflation, valutakursfluktuationer, lägre ekonomisk tillväxt samt störningar i leveranskedjor påverka Proact. Leveransstörningar kopplade till den globala halvledarbristen påverkar i nuläget Proact begränsat, då situationen normaliserats under det andra halvåret 2022, men nya störningar kan komma att påverka Proacts förmåga att leverera erhållna kundorder negativt. I övrigt har inga risker eller osäkerhetsfaktorer förändrats i jämförelse med de som omnämnts i senast avgivna årsredovisning. För en utförligare beskrivning av väsentliga risker och osäkerhetsfaktorer hänvisas till Proacts årsredovisning 2021.

Alternativa nyckeltal

Bolaget presenterar finansiella nyckeltal i delårsrapporten som inte definieras enligt IFRS. Bolaget anser att dessa nyckeltal ger värdefull kompletterande information till investerare och bolagets ledning. För definitioner av de finansiella nyckeltalen hänvisas till Årsredovisning 2021.

Förslag till vinstdisposition

Styrelsen föreslår årsstämman att 1,85 (1,50) kr per aktie utdelas för verksamhetsåret 2022, motsvarande 51 MSEK (41). Detta motsvarar 27 procent (35) av årets nettoresultat, i linje med Proacts utdelningspolicy att dela ut 25 – 35 procent av resultatet efter skatt.

Årsstämma

Årsstämman kommer att hållas den 4 maj 2023 klockan 16:00 i Stockholm. Årsredovisningen kommer att offentliggöras och finnas tillgänglig på Proacts hemsida, www.proact.se, under den andra veckan i april.

Valberedningens arbete för årsstämman är ännu ej avslutat. För närmare information se bolagets webbsida www.proact.se.

Finansiell kalender

4 maj 2023	Delårsrapport Q1 2023
4 maj 2023	Årsstämma 2023
14 jul 2023	Delårsrapport Q2 2023
27 okt 2023	Delårsrapport Q3 2023
8 feb 2024	Delårsrapport Q4 2023

Solna den 9 februari 2023
Proact IT Group AB (publ)

Jonas Hasselberg
VD och koncernchef

Rapporten har ej varit föremål för översiktlig granskning av bolagets revisorer.

Notera

Informationen i denna delårsrapport är sådan som Proact IT Group (publ) är skyldig att offentliggöra enligt EU:s marknadsmissbruks-förordning, lagen om värdepappersmarknad och/eller om handel med finansiella instrument. Informationen lämnades för offentliggörande den 9 februari 2023 klockan 08:00 (CET).

KONTAKT

Jonas Hasselberg, CEO	+46 722 13 55 56	jonas.hasselberg@proact.eu
Linda Höljö, CFO	+46 725 07 40 85	linda.holjo@proact.eu

Org.nr: 556494-3446 | Säte: Stockholm

Proact IT Group AB

Frösundaviks Allé 1, Solna
Telefon 08 410 666 00
www.proact.eu

Finansiella rapporter

Rapport över totalresultatet för koncernen

Belopp i MSEK	okt-dec 2022	okt-dec 2021	jan-dec 2022	jan-dec 2021
Systemintäkter	912,7	515,9	2 861,4	2 002,4
Tjänsteintäkter	522,0	425,4	1 889,0	1 519,4
varav supportintäkter	137,5	119,9	513,3	468,1
varav intäkter från molntjänster	250,4	206,8	943,8	726,0
varav konsultintäkter	134,1	98,7	431,8	325,3
Övriga intäkter	5,4	1,1	6,4	3,2
Totala intäkter	1 440,1	942,4	4 756,8	3 525,0
Kostnad för sålda varor och tjänster	-1 115,3	-728,8	-3 704,2	-2 713,5
Bruttoresultat	324,7	213,6	1 052,7	811,4
Försäljnings- och marknadsföringskostnader	-141,5	-98,3	-466,8	-383,8
Administrationskostnader	-94,5	-68,0	-319,5	-254,5
Jämförelsestörande poster	-0,1	-5,8	-5,8	-6,9
Rörelseresultat (EBIT)	88,7	41,6	260,6	166,2
Finansnetto	-2,7	-4,2	-16,4	-14,3
Resultat före skatt	86,0	37,4	244,2	151,9
Inkomstskatt	-21,4	-6,4	-52,6	-34,7
Periodens resultat	64,6	31,0	191,5	117,2
Övrigt totalt resultat				
Poster som kan komma att omföras till årets resultat				
Förändring av säkringsreserv (nettoinvestering i utländsk verksamhet)	6,7	3,2	29,9	11,5
Skatteeffekt på förändring av säkringsreserv (nettoinvestering i utländsk verksamhet)	-1,4	-0,7	-6,2	-2,4
Omräkningsdifferenser från kvarvarande verksamheter	8,9	7,4	29,8	23,0
Totalt poster som kan komma att omföras till årets resultat	14,2	9,9	53,6	32,1
Summa totalresultat för perioden, netto efter skatt	78,8	40,9	245,1	149,3
Periodens resultat hänförligt till:				
Moderbolagets aktieägare	64,4	30,9	191,3	117,1
Innehav utan bestämmande inflytande	0,2	0,1	0,3	0,0
Periodens totalresultat hänförligt till:				
Moderbolagets aktieägare	78,5	40,7	244,5	149,1
Innehav utan bestämmande inflytande	0,4	0,2	0,6	0,2

Data per aktie¹

Periodens resultat per aktie hänförligt till moderbolagets aktieägare, kr	2,34	1,12	6,97	4,27
Eget kapital per aktie hänförligt till moderbolagets aktieägare, kr	33,49	25,88	33,49	25,88
Kassaflöde från löpande verksamheten per aktie, kr	12,86	9,30	16,13	11,06
Antal utestående aktier vid periodens slut	27 454 851	27 454 851	27 454 851	27 454 851
Vägt genomsnittligt antal utestående aktier	27 454 851	27 454 851	27 454 851	27 454 851

¹) Proact har långsiktiga prestationsaktieprogram, vilka kan ge upphov till utspädningsseffekt om maximalt 1,34 procent.

Balansräkning för koncernen i sammandrag

Belopp i MSEK	31 dec 2022	31 dec 2021
TILLGÅNGAR		
Anläggningstillgångar		
Goodwill	983,6	820,7
Övriga immateriella anläggningstillgångar	230,7	224,9
Materiella anläggningstillgångar	366,8	322,9
Andra långfristiga fordringar	548,2	412,3
Uppskjutna skattefordringar	25,6	16,9
Omsättningstillgångar		
Varulager	64,1	15,6
Kundfordringar och övriga fordringar	1 517,1	1 117,8
Likvida medel	505,7	463,9
Summa tillgångar	4 241,9	3 395,0
EGET KAPITAL OCH SKULDER		
Eget kapital hänförligt till moderbolagets aktieägare	919,5	710,6
Eget kapital hänförligt till innehav utan bestämmande inflytande	3,9	3,3
Summa eget kapital	923,4	713,9
Långfristiga skulder		
Långfristiga skulder, räntebärande	631,3	620,8
Långfristiga skulder, ej räntebärande	737,0	496,3
Uppskjutna skatteskulder	73,1	69,2
Kortfristiga skulder		
Kortfristiga skulder, räntebärande	118,7	133,3
Kortfristiga skulder, ej räntebärande	1 758,4	1 361,5
Summa eget kapital och skulder	4 241,9	3 395,0

Förändring av koncernens egna kapital

Belopp i MSEK	31 dec 2022	31 dec 2021
Vid periodens början	713,9	605,0
Periodens totalresultat	245,1	149,3
Utdelning	-41,2	-41,2
Aktiesparprogram och personaloptioner	6,0	0,8
Vid periodens slut	923,4	713,9

Innehav utan bestämmande inflytande: Proact Lietuva UAB 26,14 procent och Proact Czech Republic, s.r.o. 14,7 procent.

Kassaflödesanalys för koncernen i sammandrag

Belopp i MSEK	okt-dec 2022	okt-dec 2021	jan-dec 2022	jan-dec 2021
Kassaflöde från den löpande verksamheten före förändring av rörelsekapital	154,6	112,0	463,7	353,6
Kassaflöde från förändringar i rörelsekapital	198,8	143,4	-20,5	-50,0
Kassaflöde från den löpande verksamheten	353,4	255,4	443,2	303,6
Kassaflöde från investeringsverksamheten	-39,3	-292,7	-194,6	-404,6
Kassaflöde från finansieringsverksamheten	-104,8	173,7	-236,3	74,7
Periodens totala kassaflöde	209,3	136,4	12,2	-26,3
Likvida medel vid periodens början	284,9	320,6	463,9	468,3
Kursdifferens i likvida medel	11,4	6,9	29,5	21,9
Likvida medel vid periodens slut	505,7	463,9	505,7	463,9

Nyckeltal

	okt-dec	okt-dec	jan-dec	jan-dec
Belopp i MSEK	2022	2021	2022	2021
Totala intäkter	1 440,1	942,4	4 756,8	3 525,0
varav hänförligt till förvärv och avyttringar	63,4	115,0	271,0	254,5
varav valutapåverkan	58,6	4,0	156,4	-43,9
Totala intäkter, organiskt	1 278,7	823,0	4 174,0	3 314,3
Organisk tillväxt totala intäkter, %	39,9	-13,7	22,8	-8,1
Systemintäkter	912,7	515,9	2 861,4	2 002,4
varav hänförligt till förvärv och avyttringar	30,0	64,0	69,5	154,6
varav valutapåverkan	31,2	4,0	84,5	-18,5
Totala systemintäkter, organiskt	851,4	448,0	2 707,4	1 866,2
Organisk tillväxt systemintäkter, %	65,0	-24,2	35,2	-14,0
Tjänsteintäkter	522,0	425,4	1 889,0	1 519,4
varav hänförligt till förvärv och avyttringar	33,3	51,0	201,6	98,4
varav valutapåverkan	27,3	-	71,8	-25,3
Totala tjänsteintäkter, organiskt	461,5	374,0	1 615,7	1 446,3
Organisk tillväxt tjänsteintäkter, %	8,5	4,0	6,3	0,8
EBITDA	147,3	91,0	473,2	348,6
EBITDA marginal, %	10,2	9,7	9,9	9,9
Av- och nedskrivningar på materiella anläggningstillgångar	-41,3	-39,9	-160,1	-151,2
EBITA	106,0	51,2	313,1	197,5
EBITA marginal, %	7,4	5,4	6,6	5,6
Av- och nedskrivningar på immateriella anläggningstillgångar	-17,3	-9,5	-52,5	-31,2
EBIT	88,7	41,6	260,6	166,2
EBIT marginal, %	6,2	4,4	5,5	4,7
Resultat före skatt	86,0	37,4	244,2	151,9
Nettomarginal, %	6,0	4,0	5,1	4,3
Resultat efter skatt	64,6	31,0	191,5	117,2
Vinstmarginal, %	4,5	3,3	4,0	3,3
Eget kapital	923,4	713,9	923,4	713,9
Balansomslutning	4 241,9	3 395,0	4 241,9	3 395,0
Soliditet, %	21,8	21,0	21,8	21,0
Kapitalomsättningshastighet, ggr ¹	-	-	1,2	1,1
Räntabilitet på eget kapital, %¹	-	-	23,4	17,8
Finansiella kostnader inkluderade i finansnetto	9,1	5,8	26,7	19,8
Sysselsatt eget kapital	1 673,4	1 467,9	1 673,4	1 467,9
Räntabilitet på sysselsatt kapital, %¹	-	-	17,2	13,4
Investeringar i anläggningstillgångar	84,8	325,3	397,5	550,7
Resultat före skatt per anställd, kSEK	71,7	34,8	210,6	147,9
Medelantal årsanställda	1 199,2	1 074,7	1 159,5	1 027,3

¹⁾ Beräknas endast för helår och rullande 12 månader.

Flerårsöversikt se not 2. För definitioner av nyckeltal, se Årsredovisning 2021.

De nyckeltal som Proact redovisar och följer sin verksamhet på är de sedvanliga nyckeltalen som används för branschen och av bolag noterade på Nasdaq Stockholm.

Moderbolagets resultaträkning i sammandrag

Belopp i MSEK	jan-dec 2022	jan-dec 2021
Nettoomsättning	139,9	105,2
Kostnad sålda varor och tjänster	-	-
Bruttoresultat	139,9	105,2
Administrationskostnader	-144,4	-120,0
Rörelseresultat	-4,5	-14,8
Finansnetto	78,3	44,2
Resultat efter finansnetto	73,8	29,4
Bokslutsdispositioner	-	10,0
Resultat före skatt	73,8	39,4
Inkomstskatt	-5,1	-0,9
Periodens resultat	68,8	38,5

Moderbolagets balansräkning i sammandrag

Belopp i MSEK	31 dec 2022	31 dec 2021
TILLGÅNGAR		
Anläggningstillgångar	1 204,0	1 058,7
Omsättningstillgångar	108,9	119,5
Summa tillgångar	1 312,9	1 178,2
EGET KAPITAL OCH SKULDER		
Bundet eget kapital	81,7	80,5
Fritt eget kapital	345,6	313,2
Summa Eget kapital	427,3	393,7
Långfristiga skulder	453,2	495,1
Kortfristiga skulder	432,3	289,4
Summa eget kapital och skulder	1 312,9	1 178,2

Förklarande upplysningar

Not 1. Redovisningsprinciper

Delårsrapporten för koncernen är upprättad i enlighet med IAS34 och Årsredovisningslagen och för moderbolaget i enlighet med Årsredovisningslagen och RFR2. Tillämpade redovisningsprinciper överensstämmer med vad som framgår i årsredovisningen för 2021.

Finansiella instrument

Proacts finansiella instrument består av derivat, kundfordringar, likvida medel, leverantörsskulder, upplupna leverantörskostnader och räntebärande skulder. Derivatinstrument redovisas i balansräkningen per kontraktsdagen och värderas till verkligt värde, både initialt och vid efterföljande omvärderingar. Samtliga derivat redovisas löpande till verkligt värde med värdeförändringarna redovisade i rapporten över totalresultatet inom kostnad såld vara för de derivat som är kopplade till leverantörsskulder respektive finansiella poster för de derivat som är kopplade till finansiella leasingkontrakt. Derivat är

värderade till verkligt värde inom nivå 2 det vill säga verkligt värde fastställt utifrån värderingstekniker med observerbara marknadsdata, antingen direkt (som pris) eller indirekt (härlett till pris). Samtliga övriga finansiella tillgångar har klassificerats som låne- och kundfordringar, vilket inkluderar kundfordringar och likvida medel. Samtliga övriga finansiella skulder har klassificerats som övriga finansiella skulder värderat till upplupet anskaffningsvärde, vilket inkluderar leverantörsskulder, upplupna leverantörskostnader och skulder till kreditinstitut. Skulder till kreditinstitut löper med rörlig ränta, och redovisad ränta ligger i nivå med aktuell ränta på skulder till kreditinstitut och övriga finansiella tillgångar och skulder löper med korta löptider. Baserat på detta bedöms samtliga finansiella tillgångars och skulders bokförda värden vara en rimlig uppskattning av verkligt värde.

Not 2. Flerårsöversikt

Belopp i MSEK	jan-dec 2022	jan-dec 2021	jan-dec 2020	jan-dec 2019	jan-dec 2018
Totala intäkter	4 756,8	3 525,0	3 633,1	3 407,9	3 317,7
EBITDA	473,2	348,6	369,6	271,7	231,1
EBITDA marginal, %	9,9	9,9	10,2	8,0	7,0
EBITA	313,1	197,5	216,7	134,2	200,5
EBITA marginal, %	6,6	5,6	6,0	3,9	6,0
EBIT	260,6	166,2	182,1	105,4	164,5
EBIT marginal, %	5,5	4,7	5,0	3,1	5,0
Resultat före skatt	244,2	151,9	167,7	101,7	167,8
Nettomarginal, %	5,1	4,3	4,6	3,0	5,1
Resultat efter skatt	191,5	117,2	132,3	80,2	127,3
Vinstmarginal, %	4,0	3,3	3,6	2,4	3,8
Soliditet, %	21,8	21,0	20,7	18,3	21,2
Kapitalomsättningshastighet, ggr	1,2	1,1	1,3	1,3	1,6
Räntabilitet på eget kapital, %	23,4	17,8	23,4	16,1	29,8
Räntabilitet på sysselsatt kapital, %	17,2	13,4	17,1	13,2	29,5
Utdelning till moderbolagets aktieägare ¹	41,2	41,2	22,9	38,0	34,3
Investeringar i anläggningstillgångar	397,5	550,7	269,1	440,7	83,8
Finansiella kostnader inkluderade i finansnetto	26,7	19,8	20,7	11,3	3,9
Resultat före skatt per anställd, kSEK	210,6	147,9	172,3	122,0	210,5
Medelantal årsanställda	1 159,5	1 027,3	973,4	833,5	797,2
Periodens resultat per aktie, kr ²	6,97	4,27	4,80	2,92	4,62

1) Avser det år då utdelning verkställdes. För verksamhetsåret 2021 lämnades en utdelning om 1,50 kr per aktie, totalt 41,2 MSEK.

2) Beräknat på genomsnittligt antal utestående aktier. Jämförelsesiffrorna har justerats för aktiesplit 1:3 som genomfördes i maj 2021. Proact har långsiktiga prestationsaktieprogram, vilka kan ge upphov till utspädningseffekt om maximalt 1,34 procent.

Not 3. Förvärvade företags nettotillgångar vid förvärvstidpunkten

sepage GmbH	Jul 2022
Belopp i MSEK	Belopp
Immateriella anläggningstillgångar	0,0
Materiella anläggningstillgångar	18,0
Finansiella anläggningstillgångar	0,2
Kundfordringar och övriga fordringar	39,4
Likvida medel	5,0
Långfristiga skulder	-
Leverantörsskulder och övriga kortfristiga skulder	-56,0
Netto identifierbara tillgångar	6,7
Goodwill	100,0
Verkligt värde justering på förvärvade immateriella anläggningstillgångar	41,5
Uppskjuten skatt på förvärvade tillgångar	-12,3
Köpeskillning	135,9
Avgår:	
Förvärvad kassa	-5,0
Uppskjuten betalning av villkorad köpeskillning	-15,4
Netto kassaflöde	115,6

Förvärvet avser 100 procent av aktierna och rösterna i sepage GmbH. Förvärvet slutfördes 1 juli 2022.

Totala förvärvskostnader som belastat resultatet 2022 uppgår till 4,1 MSEK.

Under fjärde kvartalet 2022 uppdaterades den preliminära förvärvsanalysen, se tabell. Den huvudsakliga skillnaden mot de tidigare redovisade värdena för förvärvsanalysen är en minskning av goodwill om SEK 18,2 MSEK baserat på en uppdaterad nuvärdesberäkning av tilläggsköpeskillningen, samt en minskning av justeringen för förvärvade immateriella anläggningstillgångar med 8,3 MSEK baserat på en uppdaterad värdering av dessa. Förändringen har inte haft någon påverkan på resultatet.

Av total köpeskillning om 135,9 MSEK har 120,3 MSEK utbetalats kontant vid förvärvstidpunkten, resterande villkorad köpeskillning betalas ut under en period av 2,5 år förutsatt att sepage når förväntad EBITA samt fastställda verksamhetsmål.

Vid förvärvet har köpeskillningen varit större än de bokförda tillgångarna i den förvärvade verksamheten, vilket medfört att förvärvsanalysen ger upphov till immateriella tillgångar.

Goodwill i detta förvärv motiveras av att förvärvet är en viktig del av Proacts tillväxtstrategi med ambitionen att bredda erbjudandet och utöka närvaron på bolagets nyckelmarknader. Förvärvet av sepage stärker Proacts marknadsnärvaro och expertis när det gäller att leverera IT-konsulttjänster och publik molntransformation till stora och medelstora företag på den tyska marknaden, vilket är i linje med bolagets långsiktiga strategi för att bredda sina tjänster och expandera inom hybrida molntjänster.

sepage, som grundades 2002, är ett privatägt företag med 82 anställda och är baserat i Tyskland med huvudkontor i Köln. Bolaget har en kundbas och ett erbjudande som kompletterar Proacts väl.

Förvärvet genomfördes 1 juli 2022 och för året 2022 har sepage bidragit med 55,0 MSEK i intäkter och -3,8 MSEK i rörelseresultat. Om Proact hade ägt sepage hela året hade sepage bidragit till koncernens omsättning med ca 119,1 MSEK samt ett rörelseresultat om ca -5,1 MSEK.

Ahd GmbH & Co. KB	Oct 2021
Belopp i MSEK	Belopp
Immateriella anläggningstillgångar	10,9
Materiella anläggningstillgångar	33,5
Finansiella anläggningstillgångar	-
Kundfordringar och övriga fordringar	40,0
Likvida medel	14,0
Långfristiga skulder	-
Leverantörsskulder och övriga kortfristiga skulder	-66,3
Netto identifierbara tillgångar	32,0
Goodwill	174,4
Verkligt värde justering på förvärvade immateriella anläggningstillgångar	93,6
Uppskjuten skatt på förvärvade tillgångar	-27,7
Köpeskillning	272,3
Avgår:	
Förvärvad kassa	-14,0
Uppskjuten betalning av del av köpeskillning	-
Netto kassaflöde	258,4

Förvärvet avser 100 procent av aktierna och rösterna i ahd GmbH & Co. KB. Förvärvet slutfördes 26 oktober 2021.

Totala förvärvskostnader som belastat resultatet 2021 uppgår till 5,7 MSEK.

Köpeskillning har erlagts kontant om 272,3 MSEK.

Vid förvärvet har köpeskillningen varit större än de bokförda tillgångarna i den förvärvade verksamheten, vilket medfört att förvärvsanalysen ger upphov till immateriella tillgångar.

Under tredje kvartalet 2022 fastställdes balansposterna för förvärvsanalysen definitivt, se tabell. Den huvudsakliga skillnaden mellan preliminära och definitiva värden för förvärvsanalysen är en ökning av goodwill om SEK 13,0 MSEK med en motsvarande minskning av övriga fordringar. Förändringen hade inte någon påverkan på resultatet.