



Q4

DELÅRSRAPPORT
31 DECEMBER 2022

PAXMAN[°]
PIONEERS IN SCALP COOLING



Q4

DELÅRSRAPPORT
31 DECEMBER 2022

PAXMAN^o
PIONEERS IN SCALP COOLING

PAXMAN AB (PUBL)

DELÅRSRAPPORT PER DEN 31 DECEMBER 2022



Q4

Paxmans starkaste år hittills

- Koncernens omsättning uppgick till 40,7 (29,3) MSEK under årets fjärde kvartal.
- Under året uppgick omsättningen totalt till 145,9 (96,2) MSEK.
- Nettoresultatet uppgick till -9,8 (-1,3) MSEK för perioden oktober-december, vilket medförde ett nettoresultat om totalt -10,3 (-12,8) MSEK för helåret.
- EBITDA uppgick till 12,8 (4,2) MSEK för perioden oktober-december och till 16,2 (2,8) MSEK för helåret.
- Resultat per aktie uppgick till -0,51 (-0,07) SEK för perioden oktober-december och till -0,54 (-0,73) för hela året.
- Kassaflödet före finansieringsverksamheten uppgick till -7,8 (-4,7) MSEK för årets fjärde kvartal, och till -34,0 (-28,6) MSEK för de fyra kvartalen totalt.
- Nettokassan uppgick till 21,1 (55,2) MSEK vid periodens utgång.
- Antal installerade system under året uppgick till 528 (401), med ytterligare 217 system i orderboken.
- Genomsnittlig daglig behandlingsintäkt (ADTR) uppgick till 28,54 TUSD (306,09 TSEK) under Q4 2022, vilket motsvarar en ökning om 23,5% jämfört med 23,10 TUSD (204,57 TSEK) för Q4 2021. Siffrorna i SEK har konverterats till USD enligt faktisk valutakurs under respektive period.
- Löpande intäkter ökade från 15,4 MSEK för Q4 2021 till 22,6 MSEK för samma period under 2022.

Väsentliga händelser under och efter perioden...

UNDER PERIODEN

I november meddelade Paxman att bolaget valts ut av SWOG Cancer Research Network, en oberoende global gemenskap för cancerforskning som designar och genomför offentligt finansierade kliniska prövningar, där Paxman Limb Cryocompression System (PLCS) ska användas i en prospektivt utformad studie som tittar på förebyggande av cellgiftsinducerad perifer neuropati (CIPN). S2205 "ICE COMPRESS: Randomized Trial of Limb Cryocompression Versus Continuous Compression Versus Low Cyclic Compression for the Prevention of Taxane-Induced Peripheral Neuropathy" är en klinisk prövning utförd av SWOG, sponsrad och godkänd av National Cancer Institute (NCI). I denna samverkande gruppstudie kommer deltagare som är planerade att få taxanbaserad terapi att slumpmässigt tilldelas antingen 1) kryokompressionsterapi; 2) kontinuerlig kompressionsterapi eller 3) enbart lågt cykiskt tryck. Målsättningen är att inkludera 777 patienter i studien. PLCS-enheterna kommer att skickas i februari till minst 25 platser i USA, med målet att påbörja studien under det första kvartalet 2023. SWOG, en gemenskap av akademiska institutioner, sjukhus, samhällsbaserade läkarkooperativ och enskilda läkarkontor, är ett av fem nätverk som omfattar National Cancer Institute (NCI) National Clinical Trials Network (NCTN) och genomför kliniska prövningar för vuxna med cancer, sponsrade och godkända av NCI.

I november meddelade Paxman att US Centers for Medicare & Medicaid Services (CMS) publicerat det slutgiltiga beslutet som avser Hospital Outpatient Prospective Payment System (OPPS) samt ASC Payment Systems ersättningsnivåer för kalenderåret 2023. Detta kommer att påverka 3 411 sjukhus och cirka 5 500 ASC. I beslutet bekräftas att ersättningsnivån för kalenderåret 2022 om 1 850 USD för CPT-kod 0662T kommer att gälla även för kalenderåret 2023 samt att CPT-koden 0662T även fortsättningsvis kommer att tillhöra APC New Technology 1520.

I slutet av kvartalet meddelade bolaget att de har inlett ett samarbete med Arrowhead Business and Investment Decisions, LLC. ("Arrowhead") med syfte att tillhandahålla tjänster avseende investerarrelationer till bolaget samt utveckla dess internationella marknadsmedvetenheten. Arrowhead kommer att bistå Paxman med råd om dess internationella kapitalmarknadsstrategi och har anlitats för att bland annat utöka intresset för företaget och investerarnas engagemang.



EFTER PERIODEN

I januari meddelade bolaget att certifiering erhållits enligt EU Medical Device Regulation (MDR) från det officiella standardiseringsorganet British Standards Institution (BSI).

Detta bekräftar bolagets åtagande gentemot marknaden, kunderna och – viktigast av allt – patienterna, som kommer att kunna fortsätta att dra fördel av användningen av Paxman Scalp Cooling System.

Kära aktieägare,

Först och främst vill jag önska alla våra intressenter ett gott och hälsosamt nytt år. Jag är otroligt stolt över vad vi har uppnått under det gångna året, trots de globala utmaningar som vi har mött. Det gläder mig att presentera en rapport som visar vårt starkaste år hittills med imponerande tillväxt i vår försäljning, stabilisering av våra kostnader, ett starkt EBITDA, imponerande momentum för försäkringsersättningen i USA – dock med en lite långsammare introduktion av den nya affärsmodellen – och inte minst genombrott för bolagets nya forsknings- och utvecklingsprojekt inom cellgiftsinducerad perifer neuropati som är en ny imponerande marknad för Paxman.

VD Richard Paxman har ordet

Richard Paxman har varit bolagets VD i åtta år. Under hans ledarskap har Paxman etablerat sig som global ledare inom skalpkylning för att motverka håravfall hos cancerpatienter.



Vi är redan en bit in i 2023 och det har varit en stark och hektisk start på året, vilket kan göra det lätt att glömma våra prestationer. Inte bara under det fjärde kvartalet, utan sett till helåret 2022. Jag är väldigt glad över att kunna rapportera ännu en stark kvartalsrapport, trots de fortsatta svårigheter som vi stött på när det gäller såväl Storbritanniens som den globala ekonomin.

Nettoomsättningen för kvartalet uppgick till 41 Mkr, jämfört med 29 Mkr under samma period 2021, vilket motsvarar en tillväxt om 39%. Ingen tillväxt uppnåddes totalt sett från föregående kvartal men det motsvarar företagets förväntningar med hänsyn till helgdagar som Thanksgiving och jul samt att inga lanseringar av den nya

affärsmodellen genomfördes. Om vi ser till omsättningen per legal enhet och räknar bort valutapåverkan, redovisade det brittiska bolaget en omsättning om 2,5 MGBP vilket är på samma nivå som föregående kvartal. I USA uppnåddes en omsättning om 1,93 MUSD, jämfört med 2,0 MUSD föregående kvartal. Även vår utveckling för helåret bör uppmärksammas, då vi levererade en omsättning om 146 Mkr vilket innebar en ökning med 52% jämfört med de 96 Mkr som vår omsättning uppgick till under 2021. Vår försäljningsmix är ca 49,9% för den internationella marknaden och 50,1% för USA.

Användandet av vår nya affärsmodell har fått upp god fart redan under 2023 med ett antal nya platser som är redo att lansera eller som har skrivit under avtal, inkluderande Sturdy Memorial, MA, Licking Memorial Health, OH, Ohio State University Medical Center, OH, Union Hospital Health Group (UHHG), IN, Holy Redeemer Health System, PA och UTMB Health, TX. Det är viktigt att påpeka att intäkterna som genererades under Q4 avtog jämfört med Q3 på grund av att det inte kom igång några



nya platser med uppstart av den nya modellen, men intäkterna motsvarade våra förväntningar. Intäkterna som vi har genererat med denna modell uppgick till över 4,9 Mkr för året varav 1,3 Mkr för det fjärde kvartalet. Vi har ett stort antal pågående diskussioner och strategiarbeten för att öka användningen av den nya affärsmodellen, och vårt mål är att 40% av våra kunder ska använda sig av den nya modellen vid utgången av 2023. Återkopplingen från våra kunder som har tagit till sig den nya affärsmodellen fortsätter att vara oerhört positiv. Inte bara ur anspråkssynpunkt, utan även ur ett administrativt och rättvisemässigt perspektiv. Den nya affärsmodellen förefaller vara enklare för hälsovårdssystemet och patienten att använda, nivån för utbetalda ersättningar utgör ett stöttande bidrag till kostnaden för skalpkylning för hälsovårdssystemet och kostnadstäckningen och Paxman Patient Assistance Program säkerställer ett rättvist program för skalpkylning. Samtliga hälsovårdssystem som använder affärsmodellen har även sett en ökad användning.

Alla våra kunder använder inte våra fullständiga tjänster via vår Hub. RWJBH – ett stort hälsovårdssystem i New Jersey – gör det dock och hittills har över 121 patienter anmält sig till skalpkylningsprogrammet. Av de 121 förmånsutredningar som vi har genomfört har 106 erhållit positiv täckning och resten har fått stöd via vårt patienthjälpssystem. Betalande parter inkluderar Medicare, Medicaid, Aetna, BCBS, CIGNA, Humana, United med flera regionala planer.

Tack vare regler för pristransparens i USA publicerar hälsovårdssystemen de priser som de tar ut för procedurkoderna 0662T och 0663T för skalpkylning, samt de betalningsnivåer som de har förhandlat fram med specifika försäkringsbolag. Baserat på tillgänglig information på deras offentliga webbplatser fann vi att hälsovårdssystemen tar ut mellan 4 600 USD och 7 100 USD för 0662T samt mellan 100 USD och 156 USD för 0663T. Vi kunde med glädje notera att vissa hälsovårdssystem förhandlade fram

utmärkta prisnivåer om mellan 1 800 USD och 5 800 USD för 0662T samt mellan 100 USD och 120 USD för 0663T. Vi förväntar oss att införandet av vår nya affärsmodell kommer att öka i takt med att dessa villkor förbättras.

När vi ser till våra kostnader för Q4 2022 är det viktigt att inte bli vilseledd av den totala minskningen jämfört med föregående kvartal. Detta beror på extremt stora valutakursrörelser vid omräkning av genomsnittliga valutakurser för året, som minskar "Övriga externa kostnader" och ökar "Finansiellt netto". Om vi ser till kostnader per legal enhet och räknar bort valutapåverkan, ser vi en minskning med 500 Tkr i "Övriga externa kostnader" och "Personalkostnader" under det fjärde kvartalet, vilket ger en mer rättvisande bild av eventuella kostnadsökningar.

För kvartalet uppnåddes ett rörelseresultat om 8,3 Mkr och ett EBITDA om 12,8 Mkr. Som beskrivs ovan har dessa siffror påverkats av stora rörelser för valutakurserna. Oavsett detta är vår position fortsatt positiv med ett starkt EBITDA. På grund av en mycket stor valutaförlust om -16,8 Mkr som påverkar finansnettot uppnåddes en förlust om -8,0 Mkr för kvartalet.

Sett till det för året ackumulerade rörelseresultatet uppnåddes en liten förlust om -1,2 Mkr, ett starkt EBITDA om 16,2 Mkr och en total förlust om -10,3 Mkr. Under 2021 var motsvarande siffror ett negativt rörelseresultat om -10,6 Mkr, ett positivt EBITDA om 2,9 Mkr och en ackumulerad förlust om -12,8 Mkr. Bolaget har vid utgången av 2022 en stark balansräkning med 38 Mkr i tillgänglig kassa.

Utöver våra inkomstgenerande investeringar och finansiella framsteg fortsätter verksamheten att utvecklas på flera sätt genom våra anställda, vår kultur, våra regulatoriska framsteg och vår forskning. Vi är oerhört stolta över att Paxman har uppnått MDR-certifiering, vilket krävde en intensiv process under 2022. En stor eloge bör särskilt ges till våra kvalitets- och teknikfokuserade teams engagemang, hårda arbete,

genomförda regelverksrelaterade arbete och engagemang för kvaliteten i våra processer och produkter. Detta är en imponerande bedrift som många andra små och medelstora företag har haft svårt att uppnå.

Vårt team har haft en imponerande tillväxt under de senaste fem åren, inte bara i antal anställda utan även sett till talang och erfarenhet. Jag är mycket stolt över att kunna berätta att Paxman i december utsågs till 5-stjärnig arbetsgivare efter att ha fått positiv återkoppling från teamet via det oberoende bolaget WorkBuzz som är experter på att mäta medarbetares engagemang. I oktober bjöd WorkBuzz in alla anställda för att ge konfidentiell feedback om sina erfarenheter; allt från åsikter om ledarskap och organisation till ansvariga chefers effektivitet, styrkan hos lagarbetet och huruvida de anställda har rätt befogenheter för sin roll. Paxman tilldelades WorkBuzz 5 Star Employer Award, vilket visar på vår höga nivå när det gäller medarbetarengagemang jämfört med andra företag av liknande storlek. Jag är otroligt stolt över att kunna se denna nivå av engagemang i teamet. Under de senaste fem åren har vi vuxit från 25 personer till att nu i början av 2023 vara 90 personer inklusive Kanada. Att uppnå sådana resultat trots genomförda förändringar och tillväxt är imponerande och en bekräftelse för de människor som gör vår organisation till vad den är idag.

Under 2022 bekräftade Paxman sin position som tankeledare inom kryoterapi och biverkningshantering genom den framgångsrika lanseringen av Scalp Cooling Summit och vår webbplats Scalp Cooling Studies. Vi investerade också i att uppdatera vårt varumärke och förstärka vår

positionering. Vi har även fortsatt att investera i kliniska prövningar, oavsett om det handlar om att förstå mer om skalpkylning eller om hur vi förbättrar upplevelsen och effektiviteten för våra patienter. Studierna har inkluderat att förstå effekten av temperaturen vid Memorial Sloane Kettering i New York, effekten i samband med nya terapier för metastaserande bröstcancer vid Dana Farber Cancer Institute, förstå olika hårtypers hos färgade patienter och hur vi kan förbättra vår förståelse och utbildning vid Monte Fiore Albert Einstein i New York, samt slutföra vår kliniska prövning i Sydkorea med syfte att studera ihållande cellgiftsinducerat håravfall.

Vi har fortsatt att göra stora framsteg inom utvecklingen av vårt kylnings- och kompressionssystem för att motverka CIPN. Systemet är under klinisk prövning i Singapore samt på väg till vår stora amerikanska kliniska prövning med National Clinical Trials Network. Över 150 enheter (75 system) kommer att distribueras till 25 platser i USA under april och maj 2023. CIPN utgör ett ouppfyllt kliniskt behov världen över som för med sig en mycket stor ekonomisk kostnad. Här finns en enorm möjlighet för Paxman att göra skillnad, med över 1,5 miljoner patienter i riskzonen varje år. Även om de kliniska prövningarna kommer att ge oss avgörande data om säkerhet och effekt så börjar vi nu utforska tidiga kommersialiseringsvägar.

Inledningen av året ser lovande ut med en stark orderbok (217 system) och byggandet av ett starkt momentum i USA,

men vi måste återigen påminna oss om den nuvarande globala ekonomiska situationen och utsikterna, och därmed vara förberedda på turbulenta tider framöver. Som tidigare nämnts har jag fullt förtroende för teamet och den motståndskraft som vi har visat tidigare, och trots utmaningarna är jag glad över att vi har kunnat visa konsekvent och hållbar tillväxt hittills under 2023.

Slutligen är jag även glad över att kunna presentera vårt samarbete med Arrowhead. Vi tror att de är rätt partner för att utöka våra investerarrelationer när vi fortsätter utveckla och utöka vår verksamhet i USA och på andra nyckelmarknader runt om i världen. Jag ser fram emot en roadshow i USA senare under månaden.

Tack till alla våra aktieägare för att ni stöttar oss i arbetet med att uppnå våra mål, och tack till Paxman-teamet över hela världen för att ni gjorde 2022 till en framgång och 2023 till vår största möjlighet hittills! Slutligen får vi inte glömma vårt bidrag till så många människor och deras familjer runtom i världen. Tillsammans gör vi verkligen skillnad.

Huddersfield i februari 2023,

Richard Paxman, VD

Paxman AB (publ)



Vi har fortsatt att göra stora framsteg inom utvecklingen av vårt krykompressionssystem för att motverka CIPN. Systemet är under klinisk prövning i Singapore samt på väg till vår stora amerikanska kliniska prövning med National Clinical Trials Network. Över 150 enheter (75 system) kommer att distribueras till 25 platser i USA under april och maj 2023.

AMERIKA

Den genomsnittliga patientanvändningen per dag för Q4 2022 uppgick till 28,5 TUSD per dag, jämfört med 27,4 TUSD per dag för Q3 2022 och 23,1 TUSD per dag för Q4 2021. 53 system installerades på 22 platser, vilket innebär att Paxmans skalpkylning nu används på sammanlagt 472 platser i 41 delstater. Bolaget fortsatte sin expansion till nya platser som Stamford Hospital, Connecticut, Vidant Medical Center, Greenville, North Carolina, Providence Holy Family Hospital, Spokane, Washington State, Bon Secours, St Mary's Bremon, Virginia, Massachusetts General Hospital, Cooley Dickinson Hospital, Massachusetts, Cleveland Clinic, Fairview, Ohio, Atlantic General Hospital, Maryland, fortsatt expansion med Dana-Farber Cancer Institute Milford, Massachusetts, Archbold Medical Center, Georgia, och Kettering Health, Ohio, för att nämna några. I orderboken finns nu 57 system, vilket inkluderar såväl ytterligare system till redan befintliga platser som till nya platser. Den nya affärsmodellen, som började användas i början av maj, har nu kommit igång på 18 platser.

Användningen av den nya affärsmodellen börjar nu ta fart, och vi förväntar oss att 40% av bolagets kundbas kommer att använda sig av den i slutet av 2023. De totala intäkterna som genererats med denna modell har hittills överstigit 4,9 Mkr, varav 1,3 Mkr för perioden. Detta avser försäljning av kylhåttor och inte specifikt patienter som har registrerat sig genom den nya modellen. Baserat på vår erfarenhet uppskattar vi att över 270 patienter har gått via den nya affärsmodellen. Om

vi tittar specifikt på de patienter där Paxman har genomfört förmånsutredningar så har vi registrerat 121 patienter, varav 80% har erhållit positiv kostnadstäckning och 15 har blivit inskrivna via Paxman Patient Assistance-programmet. Vår uppfattning för närvarande är att 90% av de patienter som har genomfört en positiv förmånsutredning har fått sina fordringar betalda som förväntat, med minimala avslag.

Vår satsning i Kanada fortsätter att utvecklas positivt och vi arbetar med att lansera den kanadensiska verksamheten under det första kvartalet 2023.

Marknadsutveckling

INTERNATIONELLA MARKNADER

Marknaden i Storbritannien och övriga internationella marknader fortsätter prestera väl. Totalt såldes och installerades 156 system under Q4 2022, att jämföra med 132 under Q3 2022. Brasilien, Kanada, Frankrike, Italien, Nederländerna och Storbritannien var ledande sett till beställningar.

Bolaget har även en stark orderbok, med ordrar som tar oss ända in i Q2 2023, och den inkluderar 217 system varav 57 är till USA. Viktiga marknader för 2023 inkluderar Australien, Brasilien, Indien, Nederländerna och Storbritannien.

Bolagets löpande intäkter uppgick till 22,6 Mkr för Q4 2022, jämfört med 15,4 Mkr för Q4 2021 och 22,4 Mkr för Q3 2022. Vi fokuserar fortsatt på att uppnå tillväxt för våra löpande intäkter där det är möjligt, och vi hoppas på att kunna visa upp sådan tillväxt från Kanada, Mexico och Japan.

Den pågående konflikten i Ukraina övervakas kontinuerligt av bolagets VD och ledningsgrupp, och vi åtföljer samtliga statliga sanktioner.

Globala konferenser under perioden

10. 09

HairToStay Annual Gala Fundraiser

- San Francisco, Kalifornien, USA
- På plats

10. 12

Fox Chase Cancer Center Together Facing Breast Cancer

- Philadelphia, USA
- På plats

10. 12

ONS Hudson Valley Vendor Fair

- New York, New York, USA
- På plats

10. 13

Caps for a Cure Fundraiser

- Eastchester, New York, USA
- På plats

10. 12-14

Association of Community Cancer Centers (ACCC) 39th National Oncology Conference

- West Palm Beach, Florida, USA
- På plats

10. 14-16

International Oncology Leadership Conference

- Barcelona, Spanien
- På plats

10. 20

Breast Cancer Alliance Annual Lunch

- Westchester, New York, USA
- På plats

10. 20

The Upstate Foundation Live Radio Fundraiser

- Syracuse, New York, USA

10. 20-21

AFSOS

- Lille, Frankrike
- På plats

10. 21-22

Boots, Boobs & BBQ, annual charity cook-off

- Dickinson, Texas, USA
- På plats

10. 23

National Ovarian Cancer Coalition (NOCC) Together in Teal

- Fort Worth/Dallas, Texas, USA
- På plats

11. 05

Living Beyond Breast Cancer (LBCC) Butterfly Ball

- Philadelphia, USA
- På plats

11. 17-18

Scientific Network on Female Sexual Health and Cancer - 8th annual conference

- Yale University, New Haven, CT, USA

12. 6-10

San Antonio Breast Cancer Symposium 2022 (SABCS 2022)

- San Antonio, Texas, USA
- På plats

Globala konferenser efter periodens slut

2023 01. 27-28 —

Congrès ParkourS

- Lyon, Frankrike

2023 01. 30-02. 02 —

Arab Health 2023

- Dubai World Trade Centre, UAE

2023 03. 02-05 —

Miami Breast Cancer Conference

- Miami Beach, Florida, USA

2023 03. 15-18 —

St Gallen International Breast Cancer Conference

- Austria Center, Wien, Österrike

2023 03. 16-17 —

ESCTOX / UKASCC Conference

- Manchester, UK

2023 03. 18 —

Association Française des Infirmier(e)s en Cancérologie (AFIC) 2023

- Maison de la Chimie, Paris, Frankrike

2023 03. 23-24 —

Community Oncology Conference

- Kissimmee, Florida, USA

2023 03. 25-28 —

SGO Annual Meeting

- Tampa, Florida, USA

2023 04. 01 —

Community Oncology Educational Discussion Series (COEDS)

- Ft Lauderdale, Florida, USA

2023 04. 26-30 —

ONS Congress 2023

- San Antonio, Texas, USA

2023 05. 19 —

APP and ONS of Denver

- Denver, Colorado, USA

2023 05. 23-24 —

Oncology Professional Care

- Excel London, London, UK

2023 06. 02-06 —

ASCO Annual Meeting

- Chicago, Illinois, USA

2023 06. 14-16 —

European Hair Research Society 2023

- Sheffield, UK

2023 06. 22-24 —

MASCC Conference 2023

- NARA, Japan

2023 08. 05-06 —

Renew and Review Oncology Retreat

- Napa Valley, California, USA

2023 08. 19 —

Community Cases

- Atlanta, Georgia, USA

2023 09. 30 —

Evolution Women's Cancer Conference

- Boston, Massachusetts, USA

2023 12. 05-09 —

SABCS

- San Antonio, Texas, USA



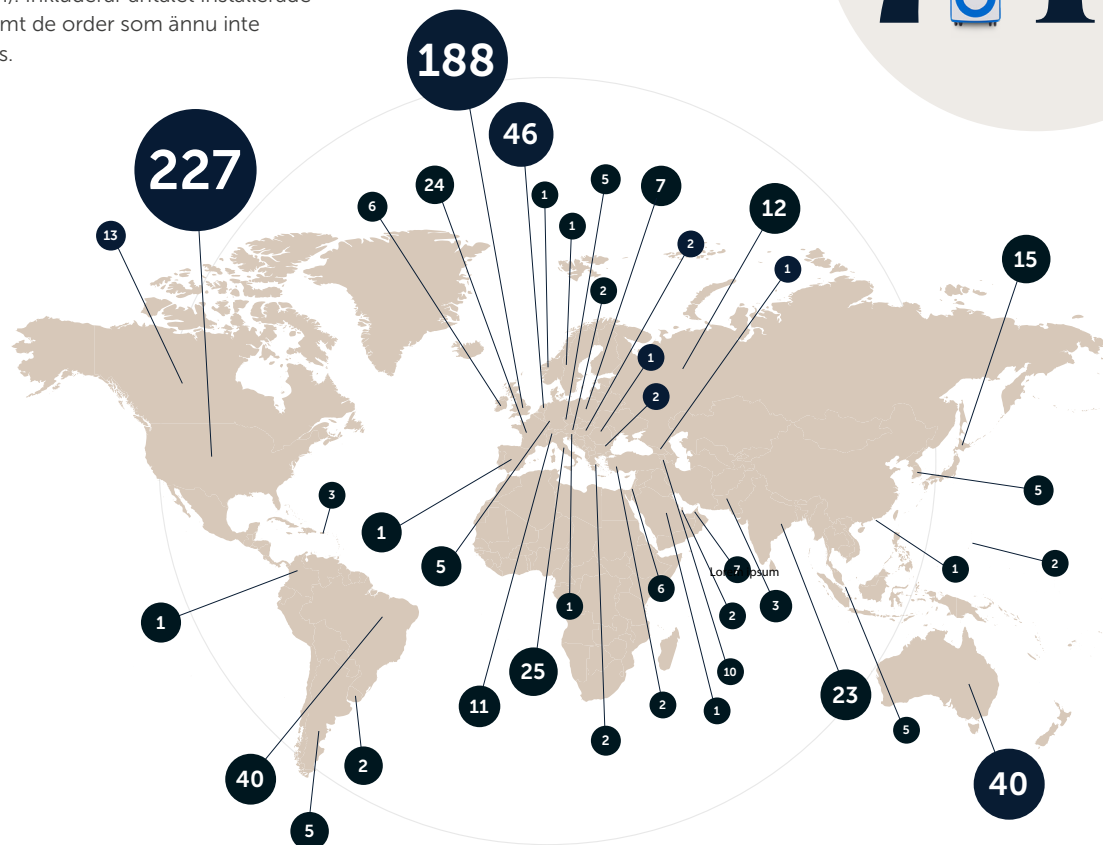
Systemen installeras hos kund efter tecknande av leverans- och uthyrningsavtal (USA, Kanada och Mexiko) alternativt efter försäljning av system till kund (övriga regioner).



Antal installerade system januari–december 2022

plus bekräftade order hittills under 2023

Totalsiffra för verksamheten under 2022 samt hittills under 2023 (till och med den 21 februari). Inkluderar antalet installerade system samt de order som ännu inte installerats.



Argentina	5	Italien	25	Slovenien	1
Armenien	2	Japan	15	Spanien	1
Australien	40	Kanada	13	Storbritannien	188
Brasilien	40	Nederländerna	46	Sverige	1
Bulgarien	1	Nordmarianerna	2	Sydkorea	5
Colombia	1	Norge	1	Tjeckien	5
Frankrike	24	Pakistan	3	Turkiet	2
För. Arabemiraten	7	Polen	7	Tyskland	5
Georgien	1	Qatar	2	Ungern	2
Grekland	2	Rumänien	2	Uruguay	2
Hong Kong	1	Ryssland	12	USA	227
Indien	23	Saudiarabien	1	Österrike	2
Irland	6	Schweiz	11		
Israel	6	Singapore	5		

Totalt antal system: 745

Kommentarer till delårsrapporten

Omsättning och resultat

Nettoomsättningen för Q4 2022 uppgick till 40,7 Mkr, jämfört med 29,3 Mkr Q4 2021, vilket motsvarar en ökning om 39%. Den årliga omsättningen ökade med 52% jämfört med 2021, och bolaget levererade en signifikant ökning i omsättningen i USA om 21% jämfört med Q4 2021.

Under det fjärde kvartalet uppgick bolagets EBITDA till en vinst om 12,8 Mkr. Detta kan jämföras med en vinst om 4,2 Mkr för samma period förra året.

Rörelseresultatet för kvartalet visar på en vinst om 8,3 Mkr, jämfört med en vinst om 377 Tkr under Q4 2021. Precis som för föregående perioder påverkas rörelseresultatet av avskrivningar som en konsekvens av betydande investeringar i USA där skalpkylningssystemen redovisas som anläggningstillgångar i koncernens balansräkning om 40 Mkr.

I de finansiella kostnaderna ingår en valutaförlust om -16,8 Mkr för Q4 2022, jämfört med en förlust om -1,2 Mkr under Q4 2021.

Inga transaktioner med närstående har skett under rapporteringsperioden.

Kassaflöde

Under det fjärde kvartalet 2021 genomfördes en riktad nyemission som tillförde bolaget 77 Mkr, och totalt under 2021 tillfördes 128 Mkr. Inga nyemissioner genomfördes under 2022.

Kassaflödet från den löpande verksamheten för året uppgick till 1,7 Mkr och är ett resultat av den ökade omsättningen, trots investeringar i främjande av kostnadstäckning och internationalisering.

Kassaflödet från investeringsverksamheten uppgick till -35,7 Mkr under året, med fortsatt utplacering av utrustning i USA för att stötta tillväxten, nya installationer i Kanada samt utveckling av bolagets CIPN-system.

Finansiell ställning

Koncernens totala skulder ökade till 58,3 (39,6) Mkr per den 31 december 2022, varav 16,9 (17,1) Mkr är räntebärande och resterande utgör rörelseskulder. De räntebärande skulderna ökade med 2,8 Mkr sedan föregående kvartal.

Koncernens tillgängliga kassa minskade till 38,1 Mkr (72,3 Mkr) som ett resultat av genomförda investeringar.

Anställda

Per den 31 december 2022 hade Paxman-koncernen totalt 78 anställda, varav 1 i Paxman AB, 65 i Paxman Coolers Limited och 12 i Paxman US. Inc. Vid samma tidpunkt föregående år hade koncernen totalt 63 anställda, varav 1 i Paxman AB, 55 i Paxman Coolers Limited och 7 i Paxman US. Inc.



FÖRSÄKRAN

Styrelsen och verkställande direktören för Paxman AB (publ) försäkrar att denna delårsrapport ger en rättvisande översikt av koncernens verksamhet, ställning och resultat.

Karlshamn den 24 februari 2023

Paxman AB (publ)

Moderbolaget

Paxman AB (publ) är moderbolag i Paxman-koncernen. Verksamheten omfattar försäljning i Skandinavien, koncernledning och koncerngemensamma funktioner som treasury, juridik och IR-kommunikation. Moderbolaget har sitt säte i Karlshamn, Sverige.

Redovisningsprinciper

Paxman AB (publ) upprättar sina räkenskaper i enlighet med BFNAR 2012:1 Årsredovisning och koncernredovisning (K3), vilket därmed även är de principer, beräkningsmetoder och bedömningar som tillämpats på koncernens årsredovisning.

Principerna har inte ändrats sedan årsredovisningen publicerades. Denna delårsrapport har granskats av koncernens revisorer.

Per-Anders Johansson	Styrelsens ordförande
Maria Bech	Styrelseledamot
Robert Kelly	Styrelseledamot
Björn Littorin	Styrelseledamot
Glenn Paxman	Styrelseledamot
Richard Paxman	Styrelseledamot och verkställande direktör

För ytterligare information, kontakta Richard Paxman, VD, Paxman AB (publ)

Tel +44 7968 020641

richard@paxmanscalpcooling.com

Denna information är sådan information som Paxman AB (publ) är skyldigt att offentliggöra enligt EU's marknadsmissbruksförordning. Informationen lämnades genom ovanstående kontaktpersons försorg för offentliggörande klockan 08.00 CET den 24 februari 2023.

Koncernens resultaträkning i sammandrag

Tkr	Okt–dec 2022	Okt–dec 2021	Jan–dec 2022	Jan–dec 2021
Nettoomsättning	40 745	29 318	145 920	96 202
Aktiverat arbete för egen räkning	4 430	2 277	10 825	8 506
Summa rörelsens intäkter	45 175	31 595	156 745	104 708
Råvaror och förnödenheter	-16 243	-11 389	-55 310	-40 190
Övriga externa kostnader	-1 843	-6 773	-35 788	-29 083
Personalkostnader	-14 323	-9 200	-49 472	-32 553
Summa rörelsens kostnader	-32 409	-27 362	-140 570	-101 826
EBITDA	12 766	4 233	16 175	2 882
Avskrivningar	-4 424	-3 856	-17 418	-13 469
Rörelseresultat	8 342	377	-1 243	-10 587
Finansiellt netto	-16 397	-1 675	-7 319	-2 083
Resultat efter finansnetto	-8 055	-1 298	-8 562	-12 670
Skatt	-1 711	-29	-1 761	-106
Periodens nettoresultat	-9 766	-1 327	-10 323	-12 776

Koncernens balansräkning i sammandrag

Tkr	2022-12-31	2021-12-31
Tillgångar		
Immateriella anläggningstillgångar	22 701	16 364
Materiella anläggningstillgångar	47 822	35 886
Finansiella anläggningstillgångar	7 426	6 426
Summa anläggningstillgångar	77 949	58 676
Varulager och pågående arbeten	27 161	18 111
Rörelsefordringar	30 758	17 288
Likvida medel	38 092	72 266
Summa omsättningstillgångar	96 011	107 665
Summa tillgångar	173 960	166 341
Eget kapital och skulder		
Eget kapital	114 198	125 755
Summa eget kapital	114 198	125 755
Avsättningar för skatter	1 451	939
Summa avsättningar	1 451	939
Skulder till kreditinstitut	4 257	5 826
Summa långfristiga skulder	4 257	5 826
Skulder till kreditinstitut	12 728	11 328
Leverantörsskulder	24 170	16 506
Övriga kortfristiga skulder	17 156	5 987
Summa kortfristiga skulder	54 054	33 821
Summa eget kapital och skulder	173 960	166 341

Koncernens kassaflödesanalyser i sammandrag

Tkr	Okt–dec 2022	Okt–dec 2021	Jan–dec 2022	Jan–dec 2021
Kassaflöde från den löpande verksamheten	-932	1 015	1 688	-4 792
Kassaflöde från investeringsverksamheten	-6 824	-5 775	-35 692	-23 796
Kassaflöde från finansieringsverksamheten	-2 767	50 646	-170	97 277
Periodens kassaflöde	-10 523	45 886	-34 174	68 689
Likvida medel vid periodens början	48 614	26 380	72 266	3 577
Likvida medel vid periodens slut	38 092	72 266	38 092	72 266

Förändringar av koncernens eget kapital

Tkr	Jan–dec 2022	Jan–dec 2021
Ingående balans per 1 januari	125 755	10 889
Genomförd nyemission	-	135 560
Emissionskostnader	-	-7 206
Förändring av omräkningsdifferens avseende dotterbolag	-1 470	-1 184
Aktierelaterade ersättningar som reglerats med egetkapitalinstrument	236	472
Periodens resultat	-10 323	-12 776
Utgående balans per balansdagen	114 198	125 755

Nyckeltal

Tkr	Okt–dec 2022	Okt–dec 2021	Jan–dec 2022	Jan–dec 2021
Rörelsemarginal, %	20,47%	1,29%	Neg	Neg
EBITDA, Tkr	12 766	4 233	16 175	2 882
Soliditet, %	65,6%	75,6%	65,6%	75,6%
Nettokassa, Tkr	21 107	55 112	21 107	55 112
Börsvärde vid periodens slut, Tkr	819 439	1 235 813	819 439	1 235 813

Moderbolagets resultaträkning i sammandrag

Tkr	Okt–dec 2022	Okt–dec 2021	Jan–dec 2022	Jan–dec 2021
Nettoomsättning	88	214	1 295	219
Övriga rörelseintäkter	-	-	-	25
Summa rörelseintäkter	88	214	1 295	244
Råvaror och förnödenheter	-22	-	-455	-
Övriga externa kostnader	-1 161	-702	-3 875	-3 526
Personalkostnader	-278	-392	-1 007	-890
Summa rörelsens kostnader	-1 461	-880	-5 337	-4 416
EBITDA	-1 373	-880	-4 042	-4 172
Avskrivningar	-11	-6	-23	-8
Rörelseresultat	-1 384	-886	-4 065	-4 180
Finansnetto	372	-4	1 215	-496
Resultat efter finansnetto	-1 012	-890	-2 850	-4 676
Skatt	-	-	-	-
Periodens nettoresultat	-1 012	-890	-2 850	-4 676

Moderbolagets balansräkning i sammandrag

Tkr	2022-12-31	2021-12-31
Tillgångar		
Materiella anläggningstillgångar	39	62
Aktier i koncernföretag	26 937	26 701
Fordringar på koncernföretag	97 864	67 677
Summa anläggningstillgångar	124 840	94 440
Övriga kortfristiga fordringar	1 080	1 151
Likvida medel	36 400	69 419
Summa omsättningstillgångar	37 480	70 570
Summa tillgångar	162 320	165 010
Eget kapital och skulder		
Eget kapital	161 211	163 825
Summa eget kapital	161 211	163 825
Övriga kortfristiga skulder	444	404
Upplupna kostnader och förutbetalda intäkter	665	781
Summa kortfristiga skulder	1 109	1 185
Summa eget kapital och skulder	162 320	165 010

Data per aktie

	Okt–dec 2022	Okt–dec 2021	Jan–dec 2022	Jan–dec 2021
Resultat per aktie, kr ¹⁾	-0,51	-0,07	-0,54	-0,73
Resultat per aktie vid full utspädning, kr ²⁾	-0,51	-0,07	-0,54	-0,73
Eget kapital per aktie, kr ¹⁾	6,01	6,61	6,01	6,61
Kassaflöde från den löpande verksamheten per aktie, kr ¹⁾	-0,05	0,06	0,09	-0,27
Börskurs vid periodens slut, kr	43,1	65,0	43,1	65,0
Antal aktier vid periodens slut, st	19 012 500	19 012 500	19 012 500	19 012 500
Antal aktier vid periodens slut vid full utspädning, st ²⁾	19 080 978	19 080 978	19 080 978	19 080 978
Vägt genomsnittligt antal aktier under perioden, st	19 012 500	17 845 833	19 012 500	17 470 833
Vägt genomsnittligt antal aktier under perioden vid full utspädning, st ²⁾	19 080 978	17 680 978	19 080 978	17 539 311

1) Resultat respektive kassaflöde är beräknat på genomsnittligt antal aktier under perioden. Eget kapital per aktie baseras på antalet utestående aktier vid periodens slut.

2) Per den 31 december 2022 hade bolaget ett utestående optionsprogram, riktat till anställda vid dotterbolaget Paxman Coolers Ltd i Huddersfield. Beslut om utgivande av teckningsoptioner fattades vid årsstämman den 23 maj 2019, och optionerna emitterades omgående därefter. Totalt har 68 478 teckningsoptioner emitterats, med åtföljande rätt att teckna högst 68 478 nya aktier i bolaget.

Optionerna ger innehavarna rätt att teckna aktier från och med juni 2020 och fram till och med juni 2029, till en teckningskurs om 65,37 kr per aktie. Vid fullt utnyttjande uppgår utspädningseffekten till 0,4 % av det totala antalet aktier i bolaget. Teckningsoptionerna har emitterats vederlagsfritt och förmånen har därmed, enligt gällande redovisningsprinciper, värderats till marknadsvärde. Totalt har Paxman Coolers Ltd's personalkostnader belastats med 1,4 Mkr över tre år (utan någon kassaflödeseffekt) med sista justeringsdatum 2022-06-30.

ÖVRIG INFORMATION

Paxman - verksamhetsbeskrivning

Vi är globala ledare inom skalpkylning och kylningskompression på en målinriktad resa med visionen: to change the face of cancer. Tillsammans kan vi göra skillnad.

Paxman har drivit på utvecklingen och användningen av skalpkylningsteknologi för att motverka cellgiftsinducerat håravfall över hela världen under mer än 20 års tid.

Paxman Scalp Cooling System är marknadens ledande skalpkylningssystem. Systemet används idag vid ett stort antal cancercenter och sjukhus i Europa, Nord-, Central- och Sydamerika, Asien samt Oceanien, och fler tillkommer löpande. Bolaget utvecklar även en medicinsk kylnings- och kompressionsprodukt för att motverka nervskador i händer och fötter i samband med cellgiftsbehandling (CIPN).

Bolaget grundades som ett familjeföretag av Glenn Paxman efter att hans fru Sue Paxman drabbats av håravfall i samband med cellgiftsbehandling. Glenn insåg att det fanns brister i de befintliga metoderna för skalpkylning och utvecklade ett vätskebaserat system tillsammans med sin bror. Idag är Glenn och Sues son Richard Paxman VD för Paxman, och dottern Claire Paxman innehar posten som bolagets Brand Ambassador & Director of Global Training.

Deras förståelse för hur viktigt det är för cancerpatienter att få behålla håret, och därmed en viss kontroll över sitt dagliga liv, genomsyrar hela Paxmans verksamhet. Bolagets vision är att göra skalpkylning tillgängligt för alla cellgiftspatienter i hela världen.

Paxman har under de senaste tio åren satsat stort på klinisk forskning och utveckling, och därefter även på en målmedveten global expansion. Bolaget har genomfört flertalet framgångsrika kliniska studier tillsammans med ledande kliniker och cancercenter över hela världen, inklusive världens första randomiserade multicenterstudie med ett skalpkylningssystem.



Forskning och utveckling

Paxman bedriver ett intensivt forsknings- och utvecklingsarbete för att hela tiden fortsätta att förfinas skalpkylningssystemets effektivitet och användarvänlighet. Sedan början av 2019 utvecklas även en portabel kompressions- och kylningsprodukt för att motverka den närliggande indikationen cellgiftsinducerad neuropati (CIPN) som orsakar nervskador i händer och fötter.

En betydande andel av Paxmans forsknings- och utvecklingsarbete bedrivs i samarbete med ett multidisciplinärt forskarteam vid Huddersfields universitet. Forskarteamet har expertkunskap inom relevanta områden så som biologisk och kemisk forskning kring hårsäckar samt produktutveckling. I februari 2019 formaliserades samarbetet till Paxman Scalp Cooling Centre, världens första multidisciplinära forskningscenter inom skalpkylning. Satsningen innebär att parterna investerar totalt 12 MSEK i likvida medel, personal och andra resurser under de första fem åren. Paxmans investering

Paxmans forskningssamarbete med National University Hospital, Singapore (NUH) för utveckling av ett portabelt kylnings- och kompressionssystem som motverkar CIPN fortsatte att uppnå betydande framsteg under 2021. I maj erhöll projektet ett forskningsanslag om 1,57 miljoner SGD från National Research Foundation (NRF) i Singapore. Därefter inleddes en klinisk studie tillsammans med National University Hospital, i samarbete med The N.1 Institute for Health, National University of Singapore för att utvärdera systemet med friska frivilliga och cancerpatienter. Denna pilotstudie i Singapore är nu fullrekryterad. Resultaten från pilotstudien har varit positiva – patienter har rapporterat att Paxman Limb Cryocompression System (PLCS) har givit effekt när det gäller att motverka cellgiftsinducerad perifer neuropati, och inga dosreduktioner av cellgiftsbehandlingen har krävts på grund av CIPN-symptom för någon av de 15 cancerpatienterna. Framöver påbörjar studien den andra expansionsfasen med rekrytering av en större patientgrupp som en del av förberedelserna inför planen att erhålla godkännande för PLC-systemet av hälso- och sjukvårdsmyndigheten i Singapore.

Företagets vision är att göra tekniken tillgänglig för alla cancerpatienter över hela världen.

under det första året täcktes av ett delvis EU-finansierat anslag om 1,2 MSEK. Under 2021 erhöles ett ytterligare forskningsanslag om 600 000 GBP (7.1 MSEK) till centret.

Huddersfields universitet och Paxman bedriver tillsammans spännande och viktig multidisciplinär forskning som omfattar skalpkylning och hårsäckar.

Målsättningen med detta Research and Innovation Centre är att vara en global ledande inom sitt forskningsområde och flytta fram gränserna för mänsklighetens kunskap, och samtidigt utveckla ledande produkter. Att skapa bästa möjliga patientutfall kommer alltid att vara centrets högsta prioritet.

Centrets tre huvudsakliga fokusområden är:

1. Biologisk forskning med användning av de mest kliniskt relevanta in vitro modeller som finns tillgängliga, specifikt odlade mänskliga hårsäckar. Öka kunskapen om mekanismerna bakom skalpkylning.
2. Utveckling av en topikal produkt med potential att signifikant förbättra effekten av skalpkylning.
3. Utveckling av en individuell 3D-utskriften och miljövänlig kylhätta som är redo för massproduktion.

En större randomiserad fas 3-studie för att utvärdera effektiviteten har nu godkänts i USA. Studien S2205, Ice Compress: Randomized Trial of Limb Cryocompression Versus Continuous Compression Versus Low Cyclic Compression for the Prevention of Taxane-Induced Peripheral Neuropathy kommer att genomföras med Paxman Limb Cryocompression System i USA vid minst 25 platser och inleds i början av 2023. Studien utgör en del av National Clinical Trials Networks (NCTN) program som stöds och finansieras av National Cancer Institute (NCI). Studien kommer att drivas av SWOG med deltagande av ett nätverk med NCTN-organisationer: Alliance for Clinical Trials in Oncology; ECOG-ACRIN Cancer Research Group; och NRG.

Kliniska studier och samarbeten

Paxmans skalpkylning utvärderas löpande med olika typer av cellgiftsbehandlingar och patientgrupper för att öka kunskapen och förbättra behandlingseffekten. Paxman är stolt över att bolagets skalpkylningssystem har använts för att ta fram den mest omfattande publicerade och referentgranskade data som finns tillgänglig, och dessutom att det har använts i de mest öppna och aktiva studierna, vilket har förbättrat vårt kunskapsläge mot målsättningen att förbättra effekten och tillgängligheten över hela världen.

Scalp Cooling in MBC

Plats: Dana-Farber Cancer Institute

Den här studien är en prospektiv, kontrollerad, pivotal klinisk undersökning för att bedöma effekten hos Paxman Scalp Cooling System (PSCS) för att motverka håravfall hos personer som genomgår behandling för metastaserad bröstcancer med antingen Sacituzumab govitecan (IMMU-132 eller Trodelvy™), trastuzumab deruxtecan (DS-8201a eller Enhertu®), eller Eribulin (Halaven®). Deltagarna kommer att erhålla studiebehandling som inkluderar skalpkylning tillsammans med standardiserad cellgiftsbehandling och kommer att följas under 2-4 veckor efter avslutad cellgiftsbehandling. Det förväntas att omkring 120 personer kommer att delta i denna forskningsstudie.

[Full text \(ClinicalTrials.gov\)](#)

Scalp Cooling for Chemotherapy-Induced Alopecia in Patients of Color

Plats: Montefiore Medical Center

Syftet med denna studie är att utvärdera frisyrtekniker som syftar till att öka effektiviteten av skalpkylning för att motverka cellgiftsinducerat håravfall, bestämma skalpkylningens effekt på ihållande cellgiftsinducerat håravfall, samt öka kännedomen om molekylära mekanismer och prediktiva biomarkörer förknippade med framgångsrik skalpkylning av färgade patienter som behandlas med cellgifter för bröst- eller icke-småcellig lungcancer.

Denna studie genomförs då tidigare studier har funnit att skalpkylning är mycket effektivt för att motverka håravfall till följd av cellgiftsbehandling. Minoritetsrepresentationen var dock mycket begränsad i genomförda studier. En nyligen genomförd studie fann att skalpkylningssystem är mindre effektiva för färgade patienter, troligtvis eftersom färgade patienter har hår som till övervägande del tillhör typ 3 (lockigt) och 4 (krulligt), vilket tenderar att ta upp större volym när det är vått och kan inverka på passformen för skalpkylningshättan. Studiens ansvariga forskare planerar att testa två tekniker som syftar till att förbättra skalpkylningens effekt hos färgade patienter i form av hårstylingmetoder som minimerar hårvolymer för att öka

kontakten mellan kylhättan och hårbotten: 1) slingor/flätor/vridningar eller 2) vatten/balsamemulsion i håret. Preliminära data visar att samtliga bröstcancerpatienter med typ 3- eller typ 4-hår som erhåller taxan-cellgiftsbehandling och skalpkylning med användning av dessa tekniker i syfte att skapa en bättre passform för skalpkylningshättan upplevde att de behåller håret. Dessutom kommer studien att bedöma utfall för ihållande cellgiftsinducerat håravfall och incidens genom att följa patienter upp till 6 månader efter genomförd behandling. Slutligen har specifika genuttrycksförändringar i taxaninducerat cellgiftsinducerat håravfall in vitro beskrivits tidigare. Studiens forskare kommer att testa hypotesen att skalpkylning reverserar sådana förändringar i cellgiftsinducerat håravfall, utvärdera biomarkörer som är prediktiva för framgångsrik skalpkylning, och undersöka molekylära mekanismer bakom ihållande cellgiftsinducerat håravfall med hjälp av icke-invasiv transkriptomsekvensering av plockade hårsäckar. Beräknad inkludering av 30 deltagare.

[Full text \(ClinicalTrials.gov\)](#)

Safety of Lower Scalp Cooling Temperature to Prevent Hair Loss From Chemotherapy in Breast Cancer Patients

Plats: Memorial Sloan Kettering Cancer Center

Denna studie genomförs för att fastställa om användning av Paxman Scalp Cooling System vid temperaturer lägre än nuvarande standard är en säker och tolererbar metod för att motverka håravfall hos bröstcancerpatienter som erhåller cellgiftsbehandling.

Detta är en prospektiv studie som genomförs på ett center med syfte att utvärdera säkerheten och tolerabiliteten hos lägre temperatur (-7,5°C och -10°C) vid användning av Paxman Scalp Cooling System (PSCS) för att motverka håravfall orsakad av adjuvans antracyclin samt cyklofosamid och paklitaxel (AC-T)-behandling av patienter med nyligen diagnostiserad bröstcancer i stadium I-III.

Den primära målsättningen för denna studie är att bedöma säkerheten och tolerabiliteten hos PSCS vid lägre temperaturer (-7,5°C, -10°C) för att motverka cellgiftsinducerat håravfall (CIA) hos kvinnor med nyligen diagnostiserad bröstcancer i tidigt stadium som erhåller adjuvans doxorubicin samt cyklofosamid (AC) följt av paklitaxel (T) vid genomförd AC och T, vilket kommer att bestämmas utifrån patienters möjlighet att genomföra skalpkylning utan någon dosbegränsande toxicitet (DLT) under 16-20-veckorsperiod. Beräknad inkludering av 34 patienter.

[Full text \(ClinicalTrials.gov\)](#)



Cooling Cap Trial to Prevent Permanent Chemotherapy-induced Alopecia in Breast Cancer Patients

Plats: Samsung Medical Center, Seoul

Adjuvant cellgiftsbehandling minskar risken för återfall. Denna behandling har dock plågsamma biverkningar, inklusive håravfall. Cellgiftsinducerat håravfall (CIA) är en vanlig och plågsam biverkning som förekommer med många cellgiftsläkemedel. I tidigare studier upplevde mer än hälften av bröstcancerpatienterna mer omfattande besvär på grund av CIA under cancerbehandling, och dessa besvär var starkt förknippade med negativ kroppsuppfattning, allmänt hälsotillstånd och psykosocialt välbefinnande. Skalkylning har under senare tid blivit känt för att vara ett av de effektiva alternativen som finns tillgängliga för att motverka håravfall. Det fanns dock lite information tillgänglig om effekten när det gäller att motverka permanent CIA (PCIA). Denna studie syftar till att undersöka effekten hos skalkylning för att motverka PCIA samt även CIA.

Vuxna kvinnor som nyligen diagnostiserats med bröstcancer i stadium 1-3 och som är yngre än 70 år kommer att undersökas för planering för att genomgå behandling med Adriamycin eller/och Taxan-behandling som neoadjuvant eller adjuvant cellgiftsbehandling. Berättigade patienter kommer att delas in slumpmässigt i interventions- eller kontrollgrupper (med sammansättningen 2:1). Patienter i interventionsgruppen kommer att erhålla skalkylning under 4 eller 6 cykler av sin cellgiftsbehandling medan deltagarna i kontrollgruppen kommer att observeras.

Studiens målsättning är att undersöka om Paxmans skalkylningssystem är effektivt för att minska PCIA hos kvinnor med bröstcancer som genomgår neoadjuvant eller adjuvant cellgiftsbehandling. Dessutom kommer effekten av Paxmans skalkylning för att motverka CIA, håravfallsrelaterade besvär, livskvalitet och patientrapporterade håravfallsrelaterade biverkningar också att undersökas. Beräknad inkludering av 170 patienter.

[Full text \(ClinicalTrials.gov\)](#)

Alopecia Prevention Scalp Cooling in Chinese Breast Cancer Patients

Plats: Chinese University of Hong Kong

Orbis Paxman Hair Loss Prevention System introducerades i Hongkong 2017. Även om denna utrustning har använts frekvent i USA, Europa och Australien, har acceptans, effekt och säkerhetsdata ännu inte varit tillgängliga för kinesiska patienter. Syftet med denna prospektiva studie är att samla in kliniska data från kinesiska patienter som använder Orbis Paxman Hair Loss Prevention System för att motverka cellgiftsinducerat håravfall.

Detta projekt har som målsättning att demonstrera att Orbis Paxman Hair Loss Prevention System är säkert och effektivt för att minska cellgiftsinducerat håravfall hos kvinnor med bröstcancer som genomgår neoadjuvant eller adjuvant cellgiftsbehandling. Förväntad inkludering av 100 patienter.

[Full text \(ClinicalTrials.gov\)](#)

Study Of Cold Cap Therapy For Prevention of Hairloss in Pediatric Patients Receiving Chemotherapy For Non-Malignant Indications and Solid Tumours

Plats: St. Jude Children's Research Hospital

Denna studie genomförs för att se om Paxmans skalkylningssystem kan motverka håravfall hos pediatrika patienter som erhåller cellgiftsbehandling för icke-cancerösa tillstånd eller solida tumörer.

Den primära målsättningen är att bedöma säkerhet och genomförbarhet vid användning av skalkylningssystemet, och studien har även som ytterligare målsättningar att bedöma förekomsten och omfattningen av cellgiftsinducerat håravfall vid användning av skalkylningssystemet.

Förväntad inkludering av 40 deltagare.

[Full text \(ClinicalTrials.gov\)](#)

Kostnadstäckning och relaterade aktiviteter

Tillsammans med specialiserade konsulter arbetar Paxman intensivt för att påverka både större försäkringsbolag och relevanta beslutande organ. Det inkluderar den amerikanska myndigheten AMA, och i oktober 2020 kunde Paxman meddela att AMA beslutat att införa en specifik CPT-kod för skalpkylning som var redo att användas i juli 2021. Bolaget var även involverat i aktiviteter för att inkludera skalpkylning i NCCNs nationella riktlinjer för bröstcancerbehandling i USA, vilket uppnåddes i mars 2019. I mars 2020 inkluderade NCCN även skalpkylning i sina riktlinjer för behandling av äggstockscancer, tubarcancer och bukhinneccancer. I början av januari 2021 meddelades att AMA utfärdat två separata CPT®-koder för "mekanisk skalpkylning". De båda CPT® Kategori III-koderna 0662T och 0663T trädde sedan i kraft den 1 juli 2021. Dessa framsteg förväntas medföra en snabb och effektiv ökning av antalet patienter som erbjuds tillgång till skalpkylning. Dessutom stödjer Paxman initiativ på delstatsnivå för att införa lagar som gör det obligatoriskt för hälsovårdsplaner att stå för skalpkylningskostnader.

Som Paxman meddelade i ett pressmeddelande den 2 november 2021 hade Centers for Medicare & Medicaid Services (CMS) i USA publicerat ett definitivt besked avseende kostnadstäckning för skalpkylning i Medicare CY 2022 Hospital Outpatient Prospective Payment and Ambulatory Surgical Center Payment Systems and Quality Reporting Programs Final Rule ("HOPPS Final Rule"). I detta definitiva besked meddelade CMS att CPT-koden 0662T för mekanisk skalpkylning flyttas till en högre kostnadstäckningsgrad (Ambulatory Payment Classification) för sjukhus. Från och med 1 januari 2022 har sjukhus kunnat ansöka om ersättning för sina tjänster inom mekanisk skalpkylning en gång per behandlingsperiod med användning av CPT-koden 0662T, och de skall då erhålla kostnadstäckning i enlighet med APC 1520 enligt en taxa om 1 850,50 USD, varav 80 % betalas av Medicare och 20 % av patienten. I november 2022 bekräftade CMS att detta beslut gäller även fortsättningsvis för kalenderåret 2023.

I maj 2022 lanserade Paxman sin nya affärsmodell i USA. Den nya affärsmodellen är ett viktigt steg i att möjliggöra fakturering med användning av CPT-koder och därmed kostnadsersättning. Paxman erbjuder nu ett fullständigt tjänsteutbud via Paxman Hub som stödjer vårdgivare i processen med att erhålla betalning från sina patienters försäkringsbolag. Vårdgivare som använder denna affärsmodell erhåller support via Paxman Hub inom:

- 1) Verifiering av patientens försäkringsförmåner
- 2) Identifiera den information som behövs för att lämna in ansökan om förhandsbesked samt eventuellt överklagande, och
- 3) Fastställande om patienten kvalificerar sig för bolagets Patient Assistance Program (se nedan för mer information).

Paxmans Patient Assistance Program

Bolaget har även lanserat sitt Patient Assistance Program som säkerställer att det är möjligt att erbjuda vård i hela USA. Paxmans Patient Assistance Program (PAP) finns tillgängligt när cancercenter tecknar avtal enligt den nya affärsmodellen. PAP stödjer patienter som:

- Saknar eller har ett svagt försäkringsskydd
- Bor i USA
- Tillhör ett hushåll med en sammanlagd inkomst i linje med eller under en betydande procentandel av USAs statliga fattigdomsnivå

Utöver att främja kostnadstäckning stödjer Paxman även andra initiativ för att finansiera skalpkylning åt patienter som inte har möjlighet att betala själva. Det inkluderar ett nära samarbete med HairToStay, en organisation som bidrar finansiellt till patienter som inte har råd att bekosta sin egen skalpkylning. För att hedra Sue Paxman har parterna startat en separat fond i hennes namn som riktar sig specifikt till mammor med mycket låga inkomster.



Mål och framtidsutsikter

Paxmans långsiktiga mål är att alla patienter som genomgår cellgiftsbehandling ska ha tillgång till skalpkylning, och att Paxman Scalp Cooling System ska vara det självklara förstahandsvalet för cancerpatienter över hela världen.

Bolaget är överlägsen global marknadsledare med nästan 5 000 sålda och/eller installerade system i Europa, Nord-, Central- och Sydamerika, Asien och Oceanien. Förutom USA är Asien på väg att bli en allt viktigare region för Paxman med Japan som den ledande marknaden.

Paxman erhöll marknadsgodkännande (Shonin) i Japan för användning vid behandling av solida tumörer som bröstcancer i mars 2019, och därefter inleddes omfattande marknadsaktiviteter tillsammans med distributören CMI. En affärsmodell med löpande intäkter har lanserats, vilket gör att Japan förväntas bli en stark framtida tillväxtmarknad. Utöver Japan är Paxman redan etablerat på fler marknader i Asien som Indien, Malaysia, Singapore och Pakistan. Bolaget har även tecknat ett letter of interest med Concord Medical inför en möjlig lansering på den mycket stora kinesiska marknaden.

För att ytterligare öka den globala tillväxttakten fokuserar Paxmans kommersiella strategi på att förstärka bolagets försäljningsorganisation, med närvaro på plats samt via såväl nya som etablerade distributionspartners i viktiga regioner inklusive Kina, Indien, Europa och Mellanöstern. För att ge stöd till dessa regionala satsningar utökas marknadsorganisationen i Storbritannien. Paxman kommer även att fortsätta driva bolagets strategi för kostnadsersättning i USA, och därmed dra nytta av det nyligen presenterade framsteget i form av CPT kategori III-koder, samt fortsätta investera i sina forsknings- och utvecklingssatsningar.

Paxman kommer även fortsätta med omställningen från att sälja utrustning till kliniker, till den nya affärsmodellen som ger Paxman ersättning för varje behandling. Affärsmodellen är implementerad fullt ut i USA, och en liknande modell används i Mexiko i samarbete med licenspartnern Teva, samt i Kanada. En modifierad variant används i Japan där bolaget säljer skalpkylningssystem till distributören samt erhåller ersättning för varje såld personlig kylhatta. Denna modell införs även gradvis på fler marknader i takt med att bolaget kan börja erbjuda sin senaste PSCS-modell.

Risker och osäkerhetsfaktorer

Information om aktuella risker och osäkerhetsfaktorer, samt bolagets hantering av dessa, finns i årsredovisningen för 2021 på sidorna 51-53.

Aktien

Paxmans aktie är noterad på Nasdaq First North Growth Market sedan den 12 juni 2017. Aktien handlas under beteckningen PAX, med ISIN-kod SE0009806284 och LEI-kod 5493000T2V7Q4IDX8X68. Moderbolagets aktiekapital uppgick den 31 december 2022 till 19 012 500 kr fördelat mellan lika många aktier. Kvotvärdet per aktie är således 1 kr. Varje aktie berättigar till en (1) röst på Paxmans bolagsstämma. Det förekommer inga inskränkningar i rätten att fritt överlåta aktier i Paxman.

Ägarförhållanden

En förteckning över Paxmans tio största aktieägare finns tillgänglig på www.paxman.se och uppdateras vid utgången av varje kvartal. Per den 31 december 2022 uppgick de 10 största

ägarnas innehav till 76,6% av bolagets samtliga utgivna aktier. Bolaget hade vid denna tidpunkt totalt 1 179 individuella aktieägare.

Årsstämma 2023

Paxman AB (publ) kommer att hålla nästa årsstämma i Karlshamn onsdagen den 24 maj 2023 klockan 10.00 CEST. Stämman kommer att genomföras i lokaler i nära anslutning till bolagets huvudkontor på NetPort, Östra Piren, Karlshamn.

Valberedning

Paxmans valberedning inför årsstämman 2023 valdes under hösten 2022 baserat på de 5 största aktieägarna den sista bankdagen i september 2022. Inför årsstämman 2023 består valberedningen av följande tre ledamöter:

- Roger Johansson, ordförande i Valberedningen och representant för CIMON Venture Trust AB
- Glenn Paxman, styrelseledamot och majoritetsägare
- Daniel Albin, representant för Creades

Kontaktuppgifter samt principerna för valberedningens tillsättande och verksamhet finns tillgängliga på www.paxman.se.

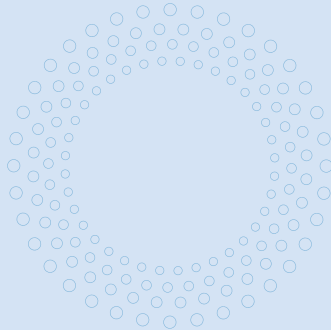
Bolaget

Paxman AB (publ), med organisationsnummer 559079-3898, har sitt säte i Karlshamn, Sverige, med adress Pirgatan 13, SE-374 35 Karlshamn. Produktion och försäljning hanteras inom det engelska dotterbolaget Paxman Coolers Limited, International House, Penistone Road, Fenay Bridge, HD8 0LE Huddersfield, England. Koncernen har även ett dotterbolag i USA: Paxman US, Inc med säte i Houston, Texas. Både Paxman Coolers Limited och Paxman US, Inc är helägda dotterbolag till Paxman Group Limited, som i sin tur är ett helägt dotterbolag till PAXMAN AB (publ).

info@paxmanscalpcooling.com
www.paxmanscalpcooling.com
www.paxman.se
www.coldcap.com

TILLSAMMANS KAN VI GÖRA SKILLNAD





INFORMATIONSGIVNING

Årsredovisning 2022		4 maj 2023
Delårsrapport januari–mars 2023		24 maj 2023
Årsstämma 2023		24 maj 2023
Delårsrapport april–juni 2023		24 augusti 2023

Paxmans delårsrapporter samt årsredovisningar
finns tillgängliga på www.paxman.se.

Där finns även bolagets nyhetsbrev som publiceras månadsvis.

A dark blue world map is centered in the background of the page. The map shows the outlines of continents and countries in a lighter shade of blue.

PAXMAN[°]
PIONEERS IN SCALP COOLING



paxmanscalpcooling.com

scalpcoolingstudies.com

coldcap.com

paxman.se