



Q1

DELÅRSRAPPORT
31 MARS 2023

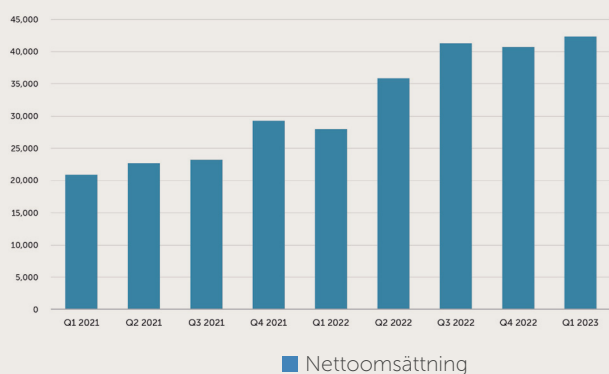
PAXMAN[°]
PIONEERS IN SCALP COOLING

Q1

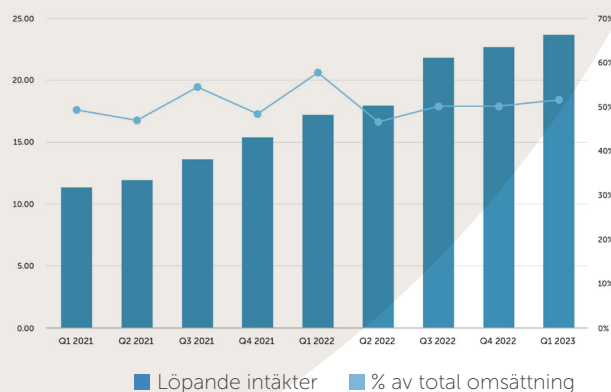
Stark försäljningstillväxt och positivt EBITDA

- Koncernens omsättning uppgick till 42,3 (27,9) MSEK under årets första kvartal.
- Nettoresultatet uppgick till -2,5 (-6,2) MSEK för perioden, och EBITDA till 2,7 (-2,9) MSEK.
- Resultat per aktie redovisas till -0,13 (-0,33) SEK för perioden.
- Kassaflödet före finansieringsverksamheten uppgick till -8,3 (-8,9) MSEK för årets första kvartal.
- Nettokassan uppgick till 12,8 (46,2) MSEK vid periodens utgång.
- Antal installerade system under året uppgick till 140 (99), med ytterligare 162 system i orderboken.
- Genomsnittlig daglig behandlingsintäkt (ADTR) uppgick till 32,0 TUSD (333,9 TSEK) under Q1 2023, vilket motsvarar en ökning om 52,3 % jämfört med 23,40 TUSD (219,2 TSEK) för Q1 2022. Siffrorna i SEK har konverterats till USD enligt faktisk valutakurs under respektive period.
- Löpande intäkter ökade från 16,6 MSEK för Q1 2022 till 23,7 MSEK för samma period under 2023.

Nettoomsättning (MSEK)



Löpande intäkter (MSEK)



Väsentliga händelser under och efter perioden...

UNDER PERIODEN

I januari meddelade bolaget att certifiering erhållits enligt EU Medical Device Regulation (MDR) från det officiella standardiseringsorganet British Standards Institution (BSI). Detta bekräftar bolagets åtagande gentemot marknaden, kunderna och – viktigast av allt – patienterna, som kommer att kunna fortsätta att dra fördel av användningen av Paxman Scalp Cooling System.

I januari startades koncernbolaget Paxman Canada Inc., som ett bolag med säte i provinsen Ontario. Efter en framgångsrik pilot för verksamheten under 2021 och 2022 togs beslutet att lansera fullt ut i Kanada och starta ett bolag för detta. Bolaget kommer att använda sig av en hybrid-affärsmodell som erbjuder betaltjänster utförda av Paxmans personal vid stora akademiska center och cancercenter med stora patientvolymen samt försäljning av kapitalutrustning till mindre regionala cancercenter.

EFTER PERIODEN

Paxman deltog på sin första mässa i samband med marknadsföring av bolaget och dess produkter i Kina. Paxman, tillsammans med bolagets partner Concord Medical, ställde ut på BEYOND 2023 International Technology Innovation Expo i Macau. Mässan genomfördes på Venetian Macao Convention and Exhibition Centre under 3 dagar den 10-12 maj 2023.

Paxman har skeppat sina första kryokompressionssystem (Paxman Limb Cryocompression System, PLCS) för användning i kliniska studier till USA under april och maj månad inför inledningen av studien ICE COMPRESS: Randomized Trial of Limb Cryocompression versus Continuous Compression versus Low Cyclic Compression for the Prevention of Taxane-Induced Peripheral Neuropathy. Bland de första institutionerna som deltar finns Columbia University Medical Center, University of Washington Medical Center och Caromont Regional Medical Center.



Kära aktieägare,

Året har börjat mycket bra. Jag kan nästan inte förstå att vi redan närmar oss juni, och äntligen får man en försmak av sommaren här i Storbritannien. Vi fortsätter att känna oss bekväma med utsikterna för resten av året trots ett marknadsklimat som präglas av hög inflation, lägre tillväxtförväntningar i vissa ekonomier samt andra makroekonomiska utmaningar.

VD Richard Paxman har ordet



Richard Paxman har varit bolagets VD i åtta år. Under hans ledarskap har Paxman etablerat sig som global ledare inom skalpkylning för att motverka håravfall hos cancerpatienter.

I början av året tog vi fram vår vision för bolaget under 2023. Ett bolag som ska leverera hållbar tillväxt i omsättning, positiv och stabil EBITDA på kvartalsbasis, och viktigast av allt - utvecklas mot ett positivt kassaflöde i slutet av 2023. Det är viktigt att notera att nettokassan minskade från 46,2 MSEK under Q1 2022 till 12,8 MSEK under Q1 2023, men vår tillgängliga kassa uppgick till 29 MSEK i slutet av Q1 2023.

Vi är i en stark position att leverera, med vårt team och vår infrastruktur på plats. Genomförda investeringar under tidigare år ger nu utdelning och fokus ligger på överflyttning av kunder till den nya affärsmodellen i USA istället för att ta in nya kunder. Detta ger stöd till en stark nyttjandegrad vilket har visats

i tidiga data från institutioner som gått över till den nya modellen. Under de senaste 12 månaderna har vi genomfört betydande investeringar i vårt forsknings- och utvecklingsprogram inom CIPN, nu senast i produktionen av 200 enheter för användning i kliniska studier. Vi går nu in i en period där behovet av CIPN-investeringar är minimalt. Starka intäkter och minskning av kapitalkostnader i USA och inom CIPN gör att bolaget är väl positionerat.

Nettoomsättningen för kvartalet uppnådde 42 MSEK, jämfört med 28 MSEK för samma period 2022, vilket

motsvarar en imponerande tillväxt om 51 % och vår högsta försäljningsnivå hittills. Uppdelat mellan våra bolag inom koncernen levererade vårt brittiska bolag en försäljning om 2,4 miljoner GBP för kvartalet, vilket är på samma nivå som föregående kvartal. I USA nåddes en försäljning om 2,18 miljoner USD, jämfört med 1,93 miljoner USD för föregående kvartal. Vi fortsätter att bibehålla våra bruttomarginaler med förväntningar om att prishöjningar kommer att förbättra denna position, eller åtminstone minska



eventuell marginalpåverkan. Våra driftskostnader och personalkostnader är fortsatt stabila.

Bolaget levererade en EBITDA om 6 % som uppgick till 2,7 MSEK, och vi förväntar oss att kunna förbättra denna marginal under de kommande kvartalen. En rörelseförlust på 1,7 MSEK uppnåddes på grund av höga avskrivningar baserade på våra kapitalinvesteringar i USA.

Vår nya affärsmodell i USA fortsätter att ta fart men vi har lärt oss att kontraktering och implementering kan ta lite tid på grund av de ytterligare steg som vårdgivarna nu måste vidta, tillsammans med de olika intressenter som måste involveras för att initiera en framgångsrik lansering. Vi vet och förstår att patientupplevelsen förbättras avsevärt, inte bara genom förbättrad åtkomst, utan även när det gäller förenklad tillgång till skalpkylning utan den ekonomiska bördan. Vi har ett stort antal pågående diskussioner och avtalsförhandlingar. Som du säkert har sett har programmets framgång överträffat våra förväntningar när det gäller kostnadsersättning. Intäkterna från affärsmodellen för kvartalet uppgick till 3 MSEK, vilket översteg våra förväntningar och motsvarar en tillväxt

om 1,6 MSEK från fjärde kvartalet 2022. Om vi tittar specifikt på platser som använder våra Hub-tjänster så har 203 förmånsutredningar färdigställts till och med april varav 80 % erhållit positivt besked om kostnadsersättning, och 35 patienter har erhållit stöd från vårt Patient Assistance Program. Vårt pilotprogram med en lokal onkologimottagning i Texas utvecklas väl med 20 inkluderade patienter hittills och positiva tidiga data gällande kostnadsersättning.

I maj månad kommer jag att delta tillsammans med Concord Medical i Macau på BEYOND 2023 International Technology Innovation Expo där vi visar upp vår teknologi för första gången. Vi kommer att arbeta hårt för att vara säkra på nästa steg i vårt samarbete med Concord, och därmed säkerställa att vi kan få upp farten under 2023 och 2024.

Vi ser fram emot en hektisk juni, där vi kommer att delta i ASCO, ställa ut och vara värd för vårt nätverk av leverantörer under hela konferensen, samt delta vid den årliga Conquer Cancer-middagen. Vi avslutar sedan månaden i Japan för att delta vid den gemensamma MASCC- och JASCC-konferensen i Nara där

vi kommer att presentera det senaste inom kryoterapi för håravfall och perifer neuropati i en sponsrad föreläsning. Denna sponsrade föreläsning genomförs tillsammans med Dignitana.

Även om det har förekommit vissa förseningar, som inte varit Paxman-relaterade, inför inledningen av vår kliniska studie i USA med SWOG, så levererar vi nu enheter till de 25 deltagande institutionerna med förhoppning om de första patienterna inkluderas i maj och juni. Denna marknad utgör en enorm möjlighet, både kommersiellt och när det gäller att göra en otrolig skillnad för patienter som potentiellt kan drabbas av denna allvarliga bieffekt.

Vi ser fram emot att leverera i linje med vår vision under 2023. Tack till alla i vårt team och våra partners för att ni fortsätter att göra Paxman till en framgång. Vi har ett bra år framför oss.

Huddersfield i maj 2023,
Richard Paxman, VD
Paxman AB (publ)



Vi ser fram emot en hektisk juni, där vi kommer att delta i ASCO, ställa ut och vara värd för vårt nätverk av leverantörer under hela konferensen, samt delta vid den årliga Conquer Cancer-middagen. Vi avslutar sedan månaden i Japan för att delta vid den gemensamma MASCC- och JASCC-konferensen i Nara där vi kommer att presentera det senaste inom kryoterapi för håravfall och perifer neuropati i en sponsrad föreläsning.

Löpande intäkter och uppdatering om den nya affärsmodellen i USA

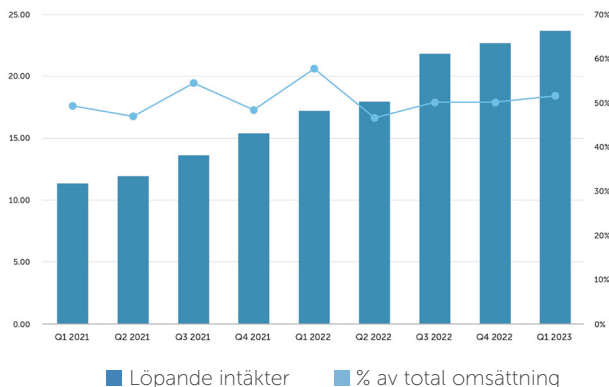
Att öka de löpande intäkterna är ett fokus för Paxman. Under det första kvartalet 2023 uppgick de löpande intäkterna till 23,6 MSEK, en ökning med 38 % från Q1 2022.

Den nya affärsmodellen i USA

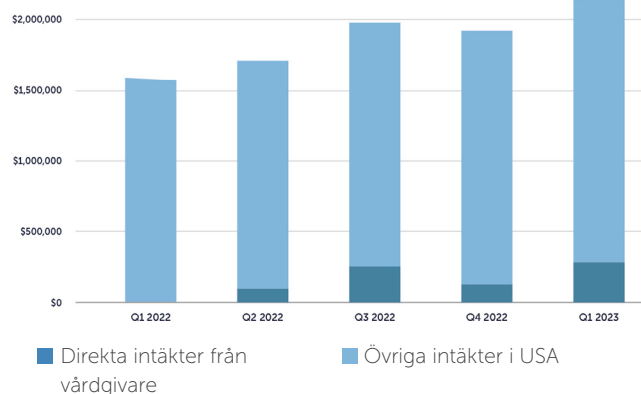
Den nya affärsmodellen i USA börjar nu ta fart. Framgången för modellen mäts i både direkta intäkter från vårdgivare och andelen kostnadstäckning för patienter.

Observera att Paxman inte ansvarar för alla förmånsutredningar för samtliga kunder som använder den nya affärsmodellen. Nedanstående direkta intäkter från vårdgivare omfattar dock samtliga kunder som använder den nya affärsmodellen.

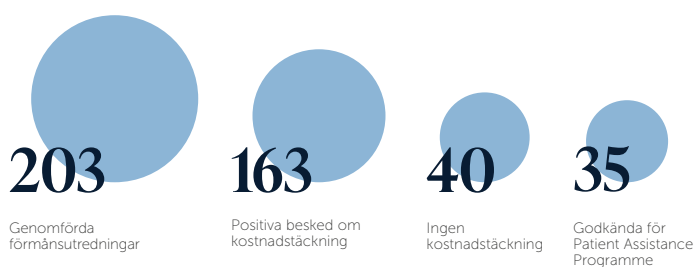
Löpande intäkter (MSEK)



Direkta intäkter från vårdgivare



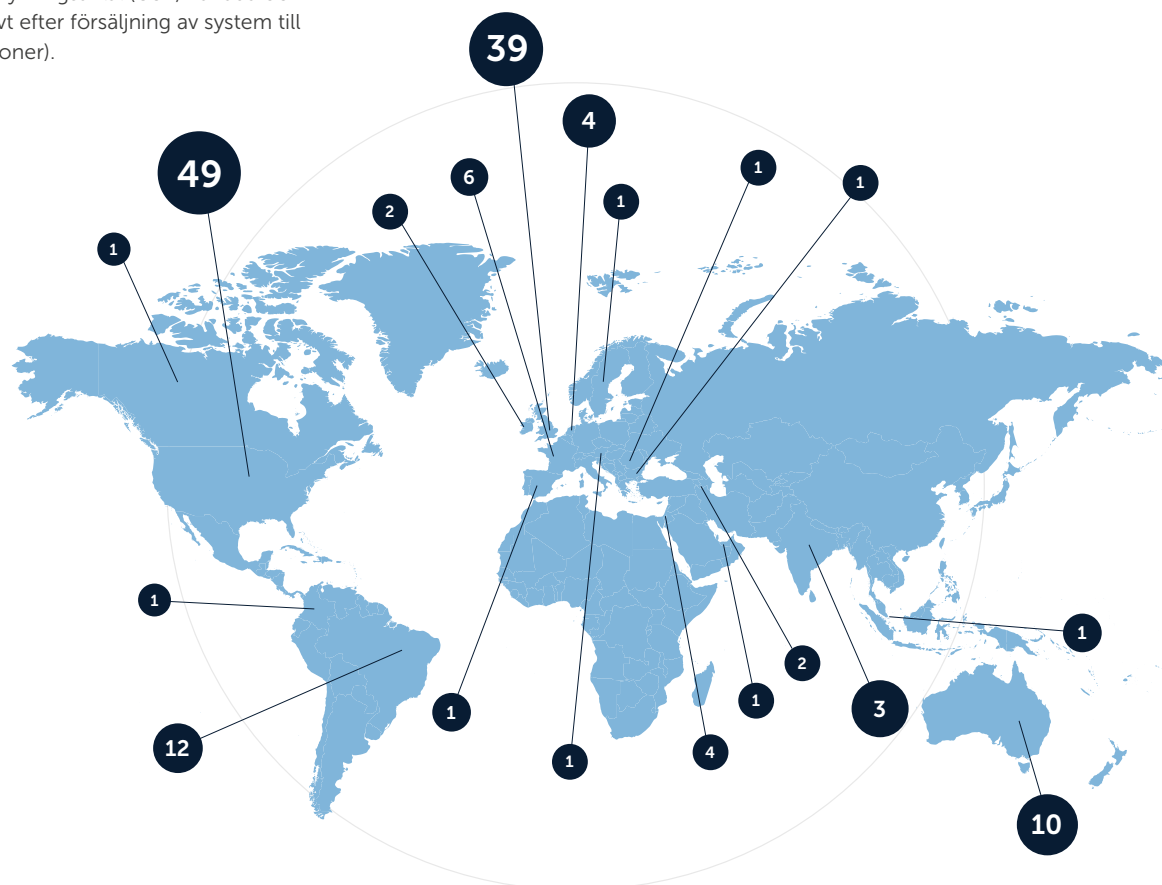
Resultat för vårdgivare som använder Paxman Hub-tjänster



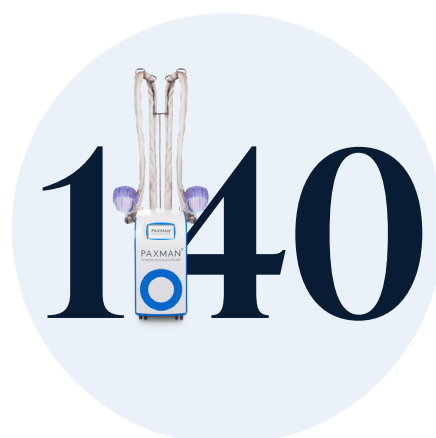
Dessa resultat omfattar endast vårdgivare som använder hela utbudet av Paxmans hubtjänster – under perioden 22 juni 2022 till 23 april 2023.

Antal installerade system under perioden januari–mars 2023

Systemen installeras hos kund efter tecknande av leverans- och uthyrningsavtal (USA, Kanada och Mexiko) alternativt efter försäljning av system till kund (övriga regioner).



Armenien	1	Kanada	1
Australien	10	Nederländerna	4
Brasilien	12	Rumänien	1
Bulgarien	1	Singapur	1
Columbia	1	Spanien	1
Frankrike	6	Storbritannien	39
Förenade Arabemiraten	2	Sverige	1
Indien	3	USA	49
Irland	2	Österrike	1
Israel	4		

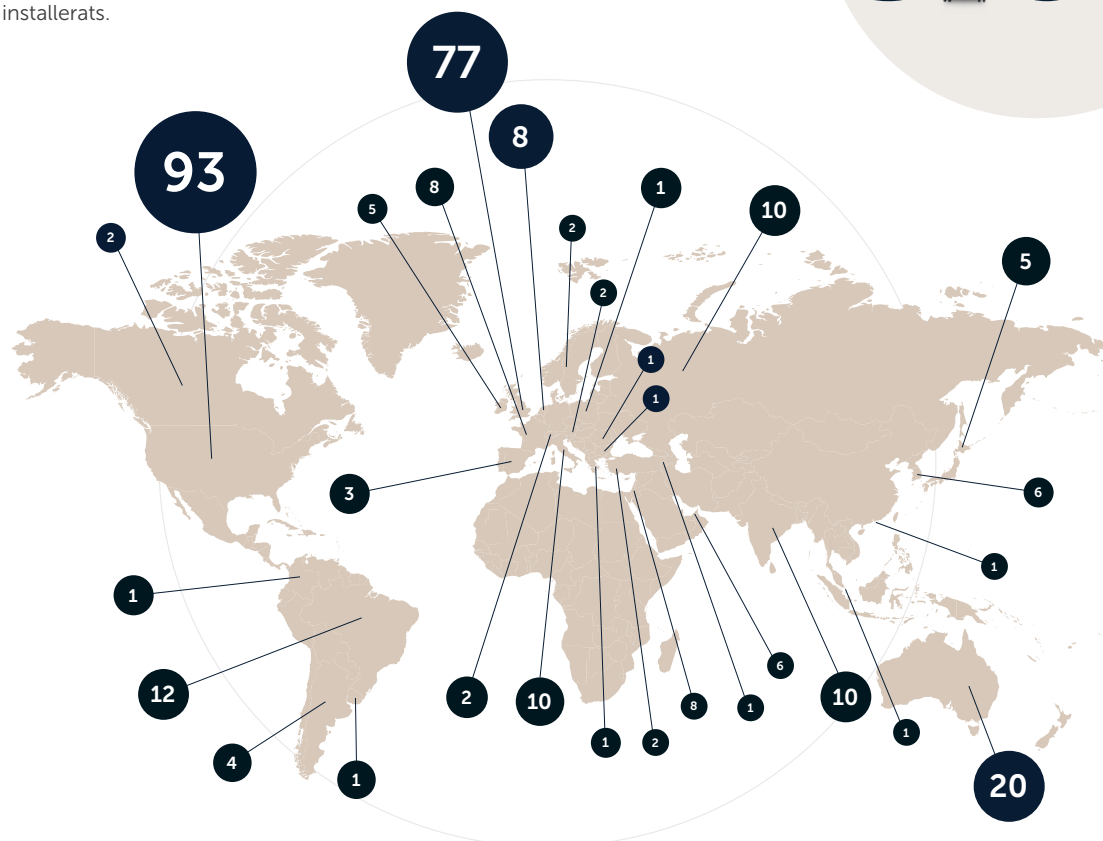


Totalt antal system: 140

Antal installerade system januari–mars 2023

plus bekräftade order hittills under 2023

Totalsiffra för verksamheten hittills under 2023 (till och med den 22 maj). Inkluderar antalet installerade system samt de order som ännu inte installerats.



Armenien	1	Indien	10	Schweiz	2
Argentina	4	Irland	5	Singapore	1
Australien	20	Israel	8	Spanien	3
Brasilien	12	Italien	10	Sverige	2
Bulgarien	1	Japan	5	Sydkorea	6
Colombia	1	Kanada	2	Storbritannien	77
Frankrike	8	Nederländerna	8	Uruguay	1
Förenade Arabemiraten	6	Polen	1	USA	93
Grekland	1	Rumänien	1	Österrike	2
Hong Kong	1	Ryssland	10		

Totalt antal system: 302

Kommentarer till delårsrapporten

Omsättning och resultat

Nettoomsättningen för Q1 2023 uppgick till 42,3 Mkr, jämfört med 27,9 Mkr Q1 2022, vilket motsvarar en ökning om 51 %. Omsättningen i USA ökade med 25 % jämfört med Q1 2022.

Under kvartalet redovisas EBITDA med en vinst på 2,7 Mkr. Detta kan jämföras med en förlust på -2,9 Mkr för samma period förra året. Detta beror på intäktsökningen, som är en direkt följd av våra tidigare genomförda investeringar.

Rörelseresultatet för kvartalet visar på en förlust om -1,7 Mkr. Precis som för föregående perioder påverkas rörelseresultatet av avskrivningar, som en konsekvens av betydande investeringar i USA där skalpkylningssystemen redovisas som anläggningstillgångar i koncernens balansräkning om 34 Mkr.

I de finansiella kostnaderna ingår en valutaförlust på -582 Tkr för kvartalet, jämfört med en vinst om 877 Tkr under Q1 2022.

Inga transaktioner med närstående har skett under rapporteringsperioden.

Kassaflöde

Kassaflödet från den löpande verksamheten har förbättrats till -1,8 Mkr jämfört med föregående års -3,4 Mkr, och det är en följd av den ökade omsättningen.

Finansiell ställning

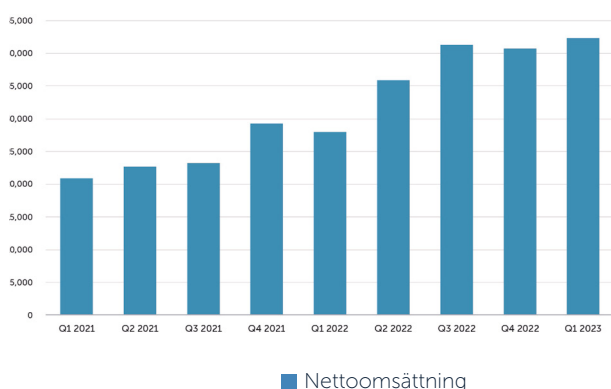
Koncernens totala skulder ökade till 55,7 (41,1) Mkr per den 31 mars 2023, varav 16,3 (15,7) Mkr är räntebärande och resterande utgör rörelseskulder. Ökningen av skulderna beror på den ökade försäljningsaktiviteten.

Koncernens tillgängliga kassa har minskat till 29 Mkr, som ett resultat av genomförda investeringar.

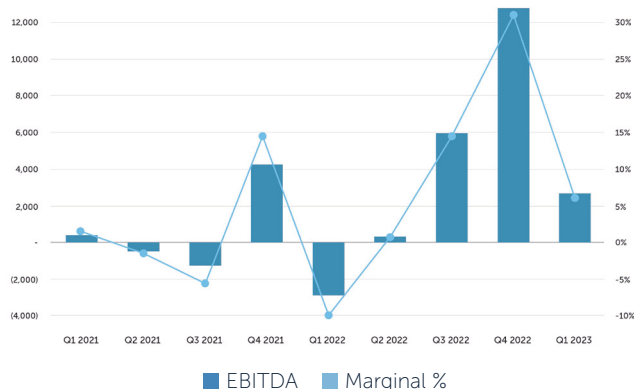
Anställda

Per den 31 mars 2023 hade Paxman-koncernen totalt 79 anställda, varav 1 i Paxman AB, 67 i Paxman Coolers Limited och 11 i Paxman US. Inc. Vid samma tidpunkt föregående år hade koncernen totalt 67 anställda, varav 1 i Paxman AB, 57 i Paxman Coolers Limited och 9 i Paxman US. Inc.

Nettoomsättning (MSEK)



EBITDA (MSEK)



Moderbolaget

Paxman AB (publ) är moderbolag i Paxman-koncernen. Verksamheten omfattar försäljning i Skandinavien, koncernledning och koncerngemensamma funktioner som treasury, juridik och IR-kommunikation. Moderbolaget har sitt säte i Karlshamn, Sverige.

Redovisningsprinciper

Paxman AB (publ) upprättar sina räkenskaper i enlighet med BFNAR 2012:1 Årsredovisning och koncernredovisning (K3), vilket därmed även är de principer, beräkningsmetoder och bedömningar som tillämpats på koncernens årsredovisning.

Principerna har inte ändrats sedan årsredovisningen publicerades. Denna delårsrapport har inte granskats av koncernens revisorer.

FÖRSÄKRAN

Styrelsen och verkställande direktören för Paxman AB (publ) försäkrar att denna delårsrapport ger en rättvisande översikt av koncernens verksamhet, ställning och resultat.

Karlshamn den 24 maj 2023

Paxman AB (publ)

Per-Anders Johansson	Styrelsens ordförande
Maria Bech	Styrelseledamot
Robert Kelly	Styrelseledamot
Björn Littorin	Styrelseledamot
Glenn Paxman	Styrelseledamot
Richard Paxman	Styrelseledamot och verkställande direktör

För ytterligare information, kontakta Richard Paxman, VD, Paxman AB (publ)

Tel +44 7968 020641

richard@paxmanscalpcooling.com

Denna information är sådan information som Paxman AB (publ) är skyldigt att offentliggöra enligt EU's marknadsmissbruksförordning. Informationen lämnades genom ovanstående kontaktpersons försorg för offentliggörande klockan 08.00 CEST den 24 maj 2023.



Koncernens resultaträkning i sammandrag

Tkr	Jan – mars 2023	Jan – mars 2022	Jan – dec 2022
Nettoomsättning	42 320	27 944	145 920
Aktiverat arbete för egen räkning	3 407	1 708	10 825
Summa rörelsens intäkter	45 727	29 652	156 745
Råvaror och förnödenheter	-16 109	-11 320	-55 310
Övriga externa kostnader	-13 472	-10 868	-35 788
Personalkostnader	-13 461	-10 347	-49 472
Summa rörelsens kostnader	-43 042	-32 535	-140 570
EBITDA	2 685	-2 883	16 175
Avskrivningar	-4 346	-4 010	-17 418
Rörelseresultat	-1 661	-6 893	-1 243
Finansiellt netto	-858	703	-7 319
Resultat efter finansnetto	-2 519	-6 190	-8 562
Skatt	-12	-16	-1 761
Periodens nettoresultat	-2 531	-6 206	-10 323

Koncernens balansräkning i sammandrag

Tkr	31-mar-23	31-mar-22	31-dec-22
Tillgångar			
Immateriella anläggningstillgångar	24 773	16 975	22 701
Materiella anläggningstillgångar	47 951	36 691	47 822
Finansiella anläggningstillgångar	7 366	6 574	7 426
Summa anläggningstillgångar	80 090	60 240	77 949
Varulager och pågående arbeten	28 632	19 204	27 161
Rörelsefordringar	31 166	20 056	30 758
Likvida medel	29 126	61 974	38 092
Summa omsättningstillgångar	88 924	101 234	96 011
Summa tillgångar	169 014	161 474	173 960
Eget kapital och skulder			
Eget kapital	111 770	119 423	114 198
Summa eget kapital	111 770	119 423	114 198
Avsättningar för skatter	1 479	938	1 451
Summa avsättningar	1 479	938	1 451
Skulder till kreditinstitut	3 887	5 395	4 257
Summa långfristiga skulder	3 887	5 395	4 257
Skulder till kreditinstitut	12 450	10 324	12 728
Leverantörsskulder	24 080	13 905	24 170
Övriga kortfristiga skulder	15 348	11 489	17 156
Summa kortfristiga skulder	51 878	35 718	54 054
Summa eget kapital och skulder	169 014	161 474	173 960

Koncernens kassaflödesanalyser i sammandrag

Tkr	Jan – mars 2023	Jan – mars 2022	Jan – dec 2022
Kassaflöde från den löpande verksamheten	-1 772	-3 430	1 688
Kassaflöde från investeringsverksamheten	-6 547	-5 427	-35 692
Kassaflöde från finansieringsverksamheten	-647	-1 435	-170
Periodens kassaflöde	-8 966	-10 292	-34 174
Likvida medel vid periodens början	38 092	72 266	72 266
Likvida medel vid periodens slut	29 126	61 974	38 092

Förändringar av koncernens eget kapital

Tkr	Jan – mars 2023	Jan – mars 2022	Jan – dec 2022
Ingående balans per 1 januari	114 198	125 755	125 755
Förändring av omräkningsdifferens avseende dotterbolag	103	-244	-1 470
Aktierelaterade ersättningar som reglerats med egetkapitalinstrument		118	236
Periodens resultat	-2 531	-6 206	-10 323
Utgående balans per balansdagen	111 770	119 423	114 198

Nyckeltal

Tkr	Jan – mars 2023	Jan – mars 2022	Jan-dec 2022
Rörelsemarginal, %	Neg	Neg	Neg
EBITDA, Tkr	2 685	-2 883	16 175
Soliditet, %	66,1%	74,0%	65,6%
Nettokassa, Tkr	12 789	46 255	21 107
Börsvärde vid periodens slut, Tkr	673 043	1 087 515	819 439

Moderbolagets resultaträkning i sammandrag

Tkr	Jan – mars 2023	Jan – mars 2022	Jan – dec 2022
Nettoomsättning	480	27	219
Övriga rörelseintäkter	-	-	25
Summa rörelseintäkter	480	27	244
Råvaror och förnödenheter	-455	-9	-
Övriga externa kostnader	-931	-936	-3 526
Personalkostnader	-333	-272	-890
Summa rörelsens kostnader	-1 719	-1 217	-4 416
EBITDA	-1 239	-1 190	-4 172
Avskrivningar	-6	-6	-8
Rörelseresultat	-1 245	-1 196	-4 180
Finansnetto	630	254	-496
Resultat efter finansnetto	-615	-942	-4 676
Periodens nettoresultat	-615	-942	-4 676

Moderbolagets balansräkning i sammandrag

Tkr	31-mar-23	31-mar-22	31-dec-22
Tillgångar			
Materiella anläggningstillgångar	33	56	39
Aktier i koncernföretag	26 937	26 819	26 937
Fordringar på koncernföretag	107 494	75 931	97 864
Summa anläggningstillgångar	134 464	102 806	124 840
Kundfordringar	595	-	-
Övriga kortfristiga fordringar	1 021	733	1 080
Likvida medel	26 035	60 230	36 400
Summa omsättningstillgångar	27 651	60 963	37 480
Summa tillgångar	162 115	163 769	162 320
Eget kapital och skulder			
Eget kapital	160 597	163 001	161 211
Summa eget kapital	160 597	163 001	161 211
Övriga kortfristiga skulder	1 065	244	444
Upplupna kostnader och förutbetalda intäkter	453	524	665
Summa kortfristiga skulder	1 518	768	1 109
Summa eget kapital och skulder	162 115	163 769	162 320

Data per aktie

	Jan – mars 2023	Jan – mars 2022	Jan – dec 2022
Resultat per aktie, kr ¹⁾	-0,13	-0,33	-0,54
Resultat per aktie vid full utspädning, kr ²⁾	-0,13	-0,33	-0,54
Eget kapital per aktie, kr ¹⁾	5,88	6,28	6,01
Kassaflöde från den löpande verksamheten per aktie, kr ¹⁾	-0,09	-0,18	0,09
Börskurs vid periodens slut, kr	35,4	57,2	43,1
Antal aktier vid periodens slut, st	19 012 500	19 012 500	19 012 500
Antal aktier vid periodens slut vid full utspädning, st ²⁾	19 080 978	19 080 978	19 080 978
Vägt genomsnittligt antal aktier under perioden, st	19 012 500	19 012 500	19 012 500
Vägt genomsnittligt antal aktier under perioden vid full utspädning, st ²⁾	19 080 978	19 080 978	19 080 978

1) Resultat respektive kassaflöde är beräknat på genomsnittligt antal aktier under perioden. Eget kapital per aktie baseras på antalet utestående aktier vid periodens slut.

teckna högst 68 478 nya aktier i bolaget.

2) Per den 31 mars 2023 hade bolaget ett utestående optionsprogram, riktat till anställda vid dotterbolaget Paxman Coolers Ltd i Huddersfield. Beslut om utgivande av teckningsoptioner fattades vid årsstämman den 23 maj 2019, och optionerna emitterades omgående därefter. Totalt har 68 478 teckningsoptioner emitterats, med åtföljande rätt att

ÖVRIG INFORMATION

Paxman - verksamhetsbeskrivning

Vi är globala ledare inom skalpkylning och kylningskompression på en målinriktad resa med visionen: to change the face of cancer. Tillsammans kan vi göra skillnad.

Paxman har drivit på utvecklingen och användningen av skalpkylningsteknologi för att motverka cellgiftsinducerat håravfall över hela världen under mer än 20 års tid. Paxman Scalp Cooling System är marknadens ledande skalpkylningssystem. Systemet används idag vid ett stort antal cancercenter och sjukhus i Europa, Nord-, Central- och Sydamerika, Asien samt Oceanien, och fler tillkommer löpande. Bolaget utvecklar även en medicinsk kryokompressionsprodukt för att motverka cellgiftsinducerad perifer neuropati (CIPN).

Bolaget grundades som ett familjeföretag av Glenn Paxman efter att hans fru Sue Paxman drabbats av håravfall i samband med cellgiftsbehandling. Glenn insåg att det fanns brister i de befintliga metoderna för skalpkylning och utvecklade ett vätskebaserat system tillsammans med sin bror. Idag är Glenn och Sues son Richard Paxman VD för Paxman, och dottern Claire Paxman innehar posten som bolagets Brand Ambassador & Director of Global Training.

Deras förståelse för hur viktigt det är för cancerpatienter att få behålla håret, och därmed en viss kontroll över sitt dagliga liv, genomsyrar hela Paxmans verksamhet. Bolagets vision är att göra skalpkylning tillgängligt för alla cellgiftspatienter i hela världen.

Paxman har under de senaste tio åren satsat stort på klinisk forskning och utveckling, och därefter även på en målmedveten global expansion. Bolaget har genomfört flertalet framgångsrika kliniska studier tillsammans med ledande kliniker och cancercenter över hela världen, inklusive världens första randomiserade multicenterstudie med ett skalpkylningssystem.



Forskning och utveckling

Paxman bedriver ett intensivt forsknings- och utvecklingsarbete för att hela tiden fortsätta att förfinas skalpkylningssystemets effektivitet och användarvänlighet. Sedan början av 2019 utvecklas även en portabel kompressions- och kylningsprodukt för att motverka den närliggande indikationen cellgiftsinducerad perifer neuropati (CIPN) som orsakar nervskador i händer och fötter.

En betydande andel av Paxmans forsknings- och utvecklingsarbete bedrivs i samarbete med ett multidisciplinärt forskarteam vid Huddersfields universitet. Forskarteamet har expertkunskap inom relevanta områden så som biologisk och kemisk forskning kring hårsäckar samt produktutveckling. I februari 2019 formaliserades samarbetet till Paxman Scalp Cooling Research and Innovation Centre, världens första multidisciplinära forskningscenter inom skalpkylning. Satsningen innebär att parterna investerar totalt 12 MSEK i likvida medel, personal och andra resurser under de första fem

Paxmans bedriver ett forskningssamarbete med National University Hospital, Singapore (NUH) för utveckling av ett portabelt kylnings- och kompressionssystem som motverkar CIPN. I maj 2021 erhöll projektet ett forskningsanslag om 1,57 miljoner SGD från National Research Foundation (NRF) i Singapore. Därefter inleddes en klinisk studie tillsammans med National University Hospital, i samarbete med The N.1 Institute for Health, National University of Singapore för att utvärdera systemet med friska frivilliga och cancerpatienter. Den första fasen av denna studie i Singapore färdigställdes under 2022. Resultaten från studien första fas har varit positiva – patienter har rapporterat att Paxman Limb Cryocompression System (PLCS) har givit effekt när det gäller att motverka cellgiftsinducerad perifer neuropati, och inga dosreduktioner av cellgiftsbehandlingen har krävts på grund av CIPN-symptom för någon av de 15 cancerpatienterna. Senare under 2022 inledde studien den andra expansionsfasen med rekrytering av en större patientgrupp som en del av förberedelserna inför planen att erhålla godkännande för PLC-systemet av hälsovårdsmyndigheten i Singapore.

Företagets vision är att göra tekniken tillgänglig för alla cancerpatienter över hela världen.

åren. Paxmans investering under det första året täcktes av ett delvis EU-finansierat anslag om 1,2 MSEK. Under 2021 erhöles ett ytterligare forskningsanslag om 600 000 GBP (7.1 MSEK) till centret.

Huddersfields universitet och Paxman bedriver tillsammans spännande och viktig multidisciplinär forskning som omfattar skalpkylning och hårsäckar.

Målsättningen med detta Research and Innovation Centre är att vara en global ledande inom sitt forskningsområde och flytta fram gränserna för mänsklighetens kunskap, och samtidigt utveckla ledande produkter. Att skapa bästa möjliga patientutfall kommer alltid att vara centrets högsta prioritet.

Centrets tre huvudsakliga fokusområden är:

1. Biologisk forskning med användning av de mest kliniskt relevanta in vitro modeller som finns tillgängliga, specifikt odlade mänskliga hårsäckar. Öka kunskapen om mekanismerna bakom skalpkylning.
2. Utveckling av en topikal produkt med potential att signifikant förbättra effekten av skalpkylning.
3. Utveckling av en individuell 3D-utskrivna och miljövänlig kylhätta som är redo för massproduktion.

En större randomiserad fas 3-studie för att utvärdera effektiviteten har godkänts i USA. Studien S2205, Ice Compress: Randomized Trial of Limb Cryocompression Versus Continuous Compression Versus Low Cyclic Compression for the Prevention of Taxane-Induced Peripheral Neuropathy kommer att genomföras med Paxman Limb Cryocompression System i USA vid minst 25 platser och inleds under 2023. Studien utgör en del av National Clinical Trials Networks (NCTN) program som stöds och finansieras av National Cancer Institute (NCI). Studien kommer att drivas av SWOG med deltagande av ett nätverk med NCTN-organisationer: Alliance for Clinical Trials in Oncology; ECOG-ACRIN Cancer Research Group; och NRG.

Kliniska studier och samarbeten

Paxmans skalpkylning utvärderas löpande med olika typer av cellgiftsbehandlingar och patientgrupper för att öka kunskapen och förbättra behandlingseffekten. Paxman är stolt över att bolagets skalpkylningssystem har använts för att ta fram den mest omfattande publicerade och referentgranskade data som finns tillgänglig, och dessutom att det har använts i de mest öppna och aktiva studierna, vilket har förbättrat vårt kunskapsläge mot målsättningen att förbättra effekten och tillgängligheten över hela världen.

Scalp Cooling in Metastatic Breast Cancer

Plats: Dana-Farber Cancer Institute

Den här studien är en prospektiv, kontrollerad, pivotal klinisk undersökning för att bedöma effekten hos Paxman Scalp Cooling System (PSCS) för att motverka håravfall hos personer som genomgår behandling för metastaserad bröstcancer med antingen Sacituzumab govitecan (IMMU-132 eller Trodelvy™), trastuzumab deruxtecan (DS-8201a eller Enhertu®), eller Eribulin (Halaven®). Deltagarna kommer att erhålla studiebehandling som inkluderar skalpkylning tillsammans med standardiserad cellgiftsbehandling och kommer att följas under 2-4 veckor efter avslutad cellgiftsbehandling. Det förväntas att omkring 120 personer kommer att delta i denna forskningsstudie.

[Full text \(ClinicalTrials.gov\)](#)

Scalp Cooling for Chemotherapy-Induced Alopecia in Patients of Color

Plats: Montefiore Medical Center

Syftet med denna studie är att utvärdera frisyrtekniker som syftar till att öka effektiviteten av skalpkylning för att motverka cellgiftsinducerat håravfall, bestämma skalpkylningens effekt på ihållande cellgiftsinducerat håravfall, samt öka kännedomen om molekylära mekanismer och prediktiva biomarkörer förknippade med framgångsrik skalpkylning av färgade patienter som behandlas med cellgifter för bröst- eller icke-småcellig lungcancer.

Denna studie genomförs då tidigare studier har funnit att skalpkylning är mycket effektivt för att motverka håravfall till följd av cellgiftsbehandling. Minoritetsrepresentationen var dock mycket begränsad i genomförda studier. En nyligen genomförd studie fann att skalpkylningssystem är mindre effektiva för färgade patienter, troligtvis eftersom färgade patienter har hår som till övervägande del tillhör typ 3 (lockigt) och 4 (krulligt), vilket tenderar att ta upp större volym när det är vått och kan inverka på passformen för skalpkylningshättan. Studiens ansvariga forskare planerar att testa två tekniker som syftar till att förbättra skalpkylningens effekt hos färgade patienter i form av hårstylningsmetoder som minimerar hårvolymer för att öka

kontakten mellan kylhättan och hårbotten: 1) slingor/flätor/vridningar eller 2) vatten/balsamemulsion i håret. Preliminära data visar att samtliga bröstcancerpatienter med typ 3- eller typ 4-hår som erhåller taxan-cellgiftsbehandling och skalpkylning med användning av dessa tekniker i syfte att skapa en bättre passform för skalpkylningshättan upplevde att de behåller håret. Dessutom kommer studien att bedöma utfall för ihållande cellgiftsinducerat håravfall och incidens genom att följa patienter upp till 6 månader efter genomförd behandling. Slutligen har specifika genuttrycksförändringar i taxaninducerat cellgiftsinducerat håravfall in vitro beskrivits tidigare. Studiens forskare kommer att testa hypotesen att skalpkylning reverserar sådana förändringar i cellgiftsinducerat håravfall, utvärdera biomarkörer som är prediktiva för framgångsrik skalpkylning, och undersöka molekylära mekanismer bakom ihållande cellgiftsinducerat håravfall med hjälp av icke-invasiv transkriptomsekvensering av plockade hårsäckar. Beräknad inkludering av 30 deltagare.

[Full text \(ClinicalTrials.gov\)](#)

Safety of Lower Scalp Cooling Temperature to Prevent Hair Loss From Chemotherapy in Breast Cancer Patients

Plats: Memorial Sloan Kettering Cancer Center

Denna studie genomförs för att fastställa om användning av Paxman Scalp Cooling System vid temperaturer lägre än nuvarande standard är en säker och tolererbar metod för att motverka håravfall hos bröstcancerpatienter som erhåller cellgiftsbehandling.

Detta är en prospektiv studie som genomförs på ett center med syfte att utvärdera säkerheten och tolerabiliteten hos lägre temperatur (-7,5°C och -10°C) vid användning av Paxman Scalp Cooling System (PSCS) för att motverka håravfall orsakad av adjuvans antracyclin samt cyklofosamid och paklitaxel (AC-T)-behandling av patienter med nyligen diagnostiserad bröstcancer i stadium I-III.

Den primära målsättningen för denna studie är att bedöma säkerheten och tolerabiliteten hos PSCS vid lägre temperaturer (-7,5°C, -10°C) för att motverka cellgiftsinducerat håravfall (CIA) hos kvinnor med nyligen diagnostiserad bröstcancer i tidigt stadium som erhåller adjuvans doxorubicin samt cyklofosamid (AC) följt av paklitaxel (T) vid genomförd AC och T, vilket kommer att bestämmas utifrån patienters möjlighet att genomföra skalpkylning utan någon dosbegränsande toxicitet (DLT) under 16-20-veckorsperiod. Beräknad inkludering av 34 patienter.

[Full text \(ClinicalTrials.gov\)](#)



Cooling Cap Trial to Prevent Permanent Chemotherapy-induced Alopecia in Breast Cancer Patients

Plats: Samsung Medical Center, Seoul

Adjuvant cellgiftsbehandling minskar risken för återfall. Denna behandling har dock plågsamma biverkningar, inklusive håravfall. Cellgiftsinducerat håravfall (CIA) är en vanlig och plågsam biverkning som förekommer med många cellgiftsläkemedel. I tidigare studier upplevde mer än hälften av bröstcancerpatienterna mer omfattande besvär på grund av CIA under cancerbehandling, och dessa besvär var starkt förknippade med negativ kroppsuppfattning, allmänt hälsotillstånd och psykosocialt välbefinnande. Skalpkyllning har under senare tid blivit känt för att vara ett av de effektiva alternativen som finns tillgängliga för att motverka håravfall. Det fanns dock lite information tillgänglig om effekten när det gäller att motverka permanent CIA (PCIA). Denna studie syftar till att undersöka effekten hos skalpkyllning för att motverka PCIA samt även CIA.

Vuxna kvinnor som nyligen diagnostiserats med bröstcancer i stadium 1-3 och som är yngre än 70 år kommer att undersökas för planering för att genomgå behandling med Adriamycin eller/och Taxan-behandling som neoadjuvant eller adjuvant cellgiftsbehandling. Berättigade patienter kommer att delas in slumpmässigt i interventions- eller kontrollgrupper (med sammansättningen 2:1). Patienter i interventionsgruppen kommer att erhålla skalpkyllning under 4 eller 6 cykler av sin cellgiftsbehandling medan deltagarna i kontrollgruppen kommer att observeras.

Studiens målsättning är att undersöka om Paxmans skalpkyllningssystem är effektivt för att minska PCIA hos kvinnor med bröstcancer som genomgår neoadjuvant eller adjuvant cellgiftsbehandling. Dessutom kommer effekten av Paxmans skalpkyllning för att motverka CIA, håravfallsrelaterade besvär, livskvalitet och patientrapporterade håravfallsrelaterade biverkningar också att undersökas. Beräknad inkludering av 170 patienter.

[Full text \(ClinicalTrials.gov\)](#)

Alopecia Prevention Scalp Cooling in Chinese Breast Cancer Patients

Plats: Chinese University of Hong Kong

Orbis Paxman Hair Loss Prevention System introducerades i Hongkong 2017. Även om denna utrustning har använts frekvent i USA, Europa och Australien, har acceptans, effekt och säkerhetsdata ännu inte varit tillgängliga för kinesiska patienter. Syftet med denna prospektiva studie är att samla in kliniska data från kinesiska patienter som använder Orbis Paxman Hair Loss Prevention System för att motverka cellgiftsinducerat håravfall.

Detta projekt har som målsättning att demonstrera att Orbis Paxman Hair Loss Prevention System är säkert och effektivt för att minska cellgiftsinducerat håravfall hos kvinnor med bröstcancer som genomgår neoadjuvant eller adjuvant cellgiftsbehandling. Förväntad inkludering av 100 patienter.

[Full text \(ClinicalTrials.gov\)](#)

Study Of Cold Cap Therapy For Prevention of Hairloss in Pediatric Patients Receiving Chemotherapy For Non-Malignant Indications and Solid Tumours

Plats: St. Jude Children's Research Hospital

Denna studie genomförs för att se om Paxmans skalpkyllningssystem kan motverka håravfall hos pediatrika patienter som erhåller cellgiftsbehandling för icke-cancerösa tillstånd eller solida tumörer.

Den primära målsättningen är att bedöma säkerhet och genomförbarhet vid användning av skalpkyllningssystemet, och studien har även som ytterligare målsättningar att bedöma förekomsten och omfattningen av cellgiftsinducerat håravfall vid användning av skalpkyllningssystemet.

Förväntad inkludering av 40 deltagare.

[Full text \(ClinicalTrials.gov\)](#)

Kostnadstäckning och relaterade aktiviteter

Tillsammans med specialiserade konsulter arbetar Paxman intensivt för att påverka både större försäkringsbolag och relevanta beslutande organ. Det inkluderar den amerikanska myndigheten AMA, och i oktober 2020 kunde Paxman meddela att AMA beslutat att införa en specifik CPT-kod för skalpkylning som var redo att användas i juli 2021. Bolaget var även involverat i aktiviteter för att inkludera skalpkylning i NCCNs nationella riktlinjer för bröstcancerbehandling i USA, vilket uppnåddes i mars 2019. I mars 2020 inkluderade NCCN även skalpkylning i sina riktlinjer för behandling av äggstockscancer, tubarcancer och bukhinneccancer. I början av januari 2021 meddelades att AMA utfärdat två separata CPT®-koder för "mekanisk skalpkylning". De båda CPT® Kategori III-koderna 0662T och 0663T trädde sedan i kraft den 1 juli 2021. Dessa framsteg förväntas medföra en snabb och effektiv ökning av antalet patienter som erbjuds tillgång till skalpkylning. Dessutom stödjer Paxman initiativ på delstatsnivå för att införa lagar som gör det obligatoriskt för hälsovårdsplaner att stå för skalpkylningskostnader.

Som Paxman meddelade i ett pressmeddelande den 2 november 2021 hade Centers for Medicare & Medicaid Services (CMS) i USA publicerat ett definitivt besked avseende kostnadstäckning för skalpkylning i Medicare CY 2022 Hospital Outpatient Prospective Payment and Ambulatory Surgical Center Payment Systems and Quality Reporting Programs Final Rule ("HOPPS Final Rule"). I detta definitiva besked meddelade CMS att CPT-koden 0662T för mekanisk skalpkylning flyttas till en högre kostnadstäckningsgrad (Ambulatory Payment Classification) för sjukhus. Från och med 1 januari 2022 har sjukhus kunnat ansöka om ersättning för sina tjänster inom mekanisk skalpkylning en gång per behandlingsperiod med användning av CPT-koden 0662T, och de skall då erhålla kostnadstäckning i enlighet med APC 1520 enligt en taxa om 1 850,50 USD, varav 80 % betalas av Medicare och 20 % av patienten. I november 2022 bekräftade CMS att detta beslut gäller även fortsättningsvis för kalenderåret 2023.

I maj 2022 lanserade Paxman sin nya affärsmodell i USA. Den nya affärsmodellen är ett viktigt steg i att möjliggöra fakturering med användning av CPT-koder och därmed kostnadsersättning. Paxman erbjuder nu ett fullständigt tjänsteutbud via Paxman Hub som stödjer vårdgivare i processen med att erhålla betalning från sina patienters försäkringsbolag. Vårdgivare som använder denna affärsmodell erhåller support via Paxman Hub inom:

- 1) Verifiering av patientens försäkringsförmåner
- 2) Identifiera den information som behövs för att lämna in ansökan om förhandsbesked samt eventuellt överklagande, och
- 3) Fastställande om patienten kvalificerar sig för bolagets Patient Assistance Program (se nedan för mer information).

Paxmans Patient Assistance Program

Bolaget har även lanserat sitt Patient Assistance Program som säkerställer att det är möjligt att erbjuda vård i hela USA. Paxmans Patient Assistance Program (PAP) finns tillgängligt när cancercenter tecknar avtal enligt den nya affärsmodellen. PAP stödjer patienter som:

- Saknar eller har ett svagt försäkringsskydd
- Bor i USA
- Tillhör ett hushåll med en sammanlagd inkomst i linje med eller under en betydande procentandel av USAs statliga fattigdomsnivå

Utöver att främja kostnadstäckning stödjer Paxman även andra initiativ för att finansiera skalpkylning åt patienter som inte har möjlighet att betala själva. Det inkluderar ett nära samarbete med HairToStay, en organisation som bidrar finansiellt till patienter som inte har råd att bekosta sin egen skalpkylning. För att hedra Sue Paxman har parterna startat en separat fond i hennes namn som riktar sig specifikt till mammor med mycket låga inkomster.



Mål och framtidsutsikter

Bolagets långsiktiga mål är att alla patienter som genomgår cellgiftsbehandling ska ha tillgång till skalpkylning, oavsett deras ekonomiska situation, kön, etnicitet, tumör eller typ av kemoterapi och att Paxman Scalp Cooling System ska vara det självklara förstahandsvalet för cancerpatienter över hela världen.

Paxman är överlägsen global marknadsledare med nästan 5 000 sålda och/eller installerade system i Europa, Nord-, Central- och Sydamerika, Asien och Oceanien. Förutom USA är Asien på väg att bli en allt viktigare region för bolaget med Japan som den ledande marknaden.

Marknadsgodkännande (Shonin) i Japan för användning vid behandling av solida tumörer som bröstcancer erhöles i mars 2019, och därefter inleddes omfattande marknadsaktiviteter tillsammans med distributören CMI. En affärsmodell med löpande intäkter har lanserats, vilket gör att Japan förväntas bli en stark framtida tillväxtmarknad. Utöver Japan är Paxman redan etablerat på fler marknader i Asien som Indien, Malaysia, Singapore och Pakistan. Bolaget har även tecknat ett letter of interest med Concord Medical inför en möjlig lansering på den mycket stora kinesiska marknaden.

För att ytterligare öka den globala tillväxttakten fokuserar Paxmans kommersiella strategi på att förstärka bolagets försäljningsorganisation, med närvaro på plats samt via såväl nya som etablerade distributionspartners i viktiga regioner inklusive Kina, Indien, Europa och Mellanöstern. För att ge stöd till dessa regionala satsningar utökas marknadsorganisationen i Storbritannien. Paxman kommer även att fortsätta driva bolagets strategi för kostnadsersättning i USA, där kunder under 2022 började införa den nya affärsmodellen som möjliggör kostnadsersättning via etablerade CPT III-koder, samt fortsätta investera i sina forsknings- och utvecklingssatsningar inom såväl skalpkylning som kryokompression för att motverka cellgiftsinducerade perifera nervskador (CIPN).

Paxman kommer även att fortsätta med omställningen från att sälja utrustning till kliniker till att erhålla ersättning för varje behandling i fler länder än USA, där hela verksamheten redan bedrivs på detta sätt. En liknande affärsmodell används i Mexiko i samarbete med licenspartnern Teva, samt i Kanada, och en modifierad variant används i Japan där bolaget säljer skalpkylningssystem till distributören samt erhåller ersättning för varje såld personlig kylhätta. Modellen införs även gradvis på fler marknader i takt med att bolaget kan börja erbjuda eller uppgradera befintlig utrustning till PSCS-modellen.

Risker och osäkerhetsfaktorer

Information om aktuella risker och osäkerhetsfaktorer, samt bolagets hantering av dessa, finns i årsredovisningen för 2022 på sidorna 58-60.

Aktien

Paxmans aktie är noterad på Nasdaq First North Growth Market sedan den 12 juni 2017. Aktien handlas under beteckningen PAX, med ISIN-kod SE0009806284 och LEI-kod 549300OT2V7Q4IDX8X68. Moderbolagets aktiekapital uppgick den 31 mars 2023 till 19 012 500 kr fördelat mellan lika många aktier. Kvotvärdet per aktie är således 1 kr. Varje aktie berättigar till en (1) röst på Paxmans bolagsstämma. Det förekommer inga inskränkningar i rätten att fritt överlåta aktier i Paxman.

Ägarförhållanden

En förteckning över Paxmans tio största aktieägare finns tillgänglig på www.paxman.se och uppdateras vid utgången av varje kvartal. Per den 31 mars 2023 uppgick de 10 största

ägarnas innehav till 76,5 % av bolagets samtliga utgivna aktier. Bolaget hade vid denna tidpunkt totalt 1 173 individuella aktieägare.

Årsstämma 2023

Paxman AB (publ) kommer att hålla nästa årsstämma i Karlshamn onsdagen den 24 maj 2023 klockan 10.00 CEST. Stämman kommer att genomföras i lokaler i nära anslutning till bolagets huvudkontor på NetPort, Östra Piren, Karlshamn.

Valberedning

Paxmans valberedning inför årsstämman 2023 valdes under hösten 2022 baserat på de 5 största aktieägarna den sista bankdagen i september 2022. Inför årsstämman 2023 består valberedningen av följande tre ledamöter:

- Roger Johansson, ordförande i Valberedningen och representant för CIMON Venture Trust AB
- Glenn Paxman, styrelseledamot och majoritetsägare
- Daniel Albin, representant för Creades

Kontaktuppgifter samt principerna för valberedningens tillsättande och verksamhet finns tillgängliga på www.paxman.se.

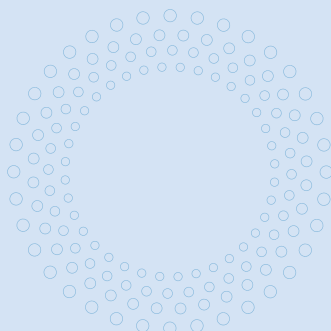
Bolaget

Paxman AB (publ), med organisationsnummer 559079-3898, har sitt säte i Karlshamn, Sverige, med adress Pirgatan 13, SE-374 35 Karlshamn. Produktion och försäljning hanteras inom det engelska dotterbolaget Paxman Coolers Limited, International House, Penistone Road, Fenay Bridge, HD8 0LE Huddersfield, England. Koncernen har även dotterbolag i USA: Paxman US, Inc med säte i Houston, Texas, och Kanada: Paxman Canada Inc, med säte i Toronto, Ontario. Paxman Coolers Limited, Paxman US, Inc och Paxman Canada, Inc är samtliga helägda dotterbolag till Paxman Group Limited, som i sin tur är ett helägt dotterbolag till Paxman AB (publ).

info@paxmanscalpcooling.com
www.paxmanscalpcooling.com
www.paxman.se
www.coldcap.com

TILLSAMMANS KAN VI GÖRA SKILLNAD





INFORMATIONSGIVNING

Årsstämma 2023		24 maj 2023
Delårsrapport april-juni 2023		24 augusti 2023
Delårsrapport juli-september 2023		17 november 2023
Bokslutskommuniké 2023		23 februari 2024

Paxmans delårsrapporter samt årsredovisningar
finns tillgängliga på www.paxman.se.



PAXMAN[°]
PIONEERS IN SCALP COOLING



paxmanscalpcooling.com

scalpcoolingstudies.com

coldcap.com

paxman.se